

УДК 330.34

О.Л. Гойхер

А.И. Данилов

СИСТЕМА ВЗАИМООТНОШЕНИЙ МЕЖДУ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫМИ УЧАСТНИКАМИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЦЕССА В РЕГИОНЕ

Аннотация. В статье рассматриваются типы взаимоотношений между институциональными участниками инвестиционного процесса в регионе. Сформулировано и обосновано понятие «поле взаимодействия». Представлены классификационные группы связей между блоками экономических институтов развития при реализации инвестиционной политики в регионе.

Ключевые слова: институт, институциональный агент, инвестиции, инвестиционный процесс, инвестиционная политика, регион

Oleg Goyher

Artem Danilov

SYSTEM OF RELATIONSHIP BETWEEN INSTITUTIONAL PARTICIPANTS OF INVESTMENT PROCESS IN THE REGION.

Annotation. In the article the types of relationships between institutional participants of the investment process in the region are presented. The concept of "interaction field" is formulated and proved. Classification groups ties among the blocks of economic development institutions in the implementation of investment policy in the region are presented.

Keywords: institute, institutional agent, investments, investment process, investment policy, region

Современная Россия столкнулась с самым серьезным экономическим вызовом последних десятилетий. Глобальные процессы, проходящие в мировой экономике, санкционная политика западных стран, парение цен в ресурсном секторе и т.п. создали инерцию развития страны, но и сформировали основные требования к структурным реформам. Одним из инструментов развития страны и отдельных территорий является развитие инвестиционного потенциала территории, что в свою очередь в свете современных реалий, потребовало более глубокого подхода к институциональной среде, как начальному элементу формирования всей инвестиционной политики. Таким образом, можно утверждать, что понимание общих принципов взаимоотношений институциональных структур, а также видения их взаимодействия в структуре реализации конкретных проектов, является первоочередной задачей для общего развития инвестиционных процессов в регионе. Инвестиционная привлекательность региона формируется под воздействием мер государственной региональной политики, создающей рамочные условия для развития регионов, а также региональной инвестиционной политики, при реализации которой следует обеспечить действие не только объективных факторов инвестиционного климата, но и факторов, усиливающих конкурентные преимущества региона [1].

При этом основные импульсы активизации экономической политики должны быть направлены на инновационный и инвестиционный сектора региональной экономики, поскольку инвестиции формируют то, что можно квалифицировать, как «территорию» экономического роста, а инновации создают силы, притягивающие поток инвестиций и преобразующие его в конкурентные преимущества [2]. Особую роль при реализации инвестиционной политики в регионе играет система взаимоотношений между институциональными участниками процесса. Основу механизма указанных взаимоотношений составляют несколько типов взаимосвязей, основанных на принципах системного видения.

1. Коммуникационные – главная и первостепенная характеристика любого процесса, в том числе и связанного с инвестиционными процессами на территории, формируют принципы и формы начальной системы общения. На коммуникациях строятся отношения:

- рыночных игроков между собой, в форме продавца и покупателя;
- рыночных игроков, в форме объекта и субъекта инвестирования;
- рыночных игроков и органов власти;
- рыночных игроков и государственных структур и т.п.

Коммуникационные взаимосвязи создают основу рыночного регулирования инвестиционного процесса в регионе [3].

2. Информационные взаимосвязи формируют основу причинно-следственных отношений внутри любой системы. Кроме того, информационная обеспеченность снижает уровень неопределенности не только в процессе реализации инвестиционной политики в регионе, но и создает общую прозрачность в стратегическом видении развития территории.

3. Исполнение формальных правил является обязательным и безусловным фактором формирования благоприятного климата в инвестиционной политике. Исполнение формальных правил «реально, а не на бумаге», катализирует как инвестиционную активность, так и обеспечивает инвестиционную привлекательность региона, кроме того, снижает уровень инвестиционных рисков, что в совокупности обеспечивает качественно новый уровень инвестиционных процессов на территории.

4. Процесс перемещения ресурсов – основу данной системы взаимоотношений составляют использование инструментов привлечения и вложения ресурсов, т.е. «перемещение» происходит от субъекта к объекту инвестирования.

5. Посреднически-консультационные взаимосвязи – речь идет о специальных институциональных структурах, входящих, как в иерархию органов власти, так и функционирующих самостоятельно, целью которых является формирование механизмов сближения объектов и субъектов инвестирования, а также упрощение доступности к необходимым ресурсам.

Рассматривая систему формирования взаимоотношений между институциональными участниками инвестиционного процесса, следует внести дополнительное понятие «поле взаимодействия», под которым будем понимать, определенную область, имеющую вектор направленности, и не ограниченную широтой внешних связей. При этом следует скорее говорить об отсутствии формальных границ «полей» (кроме исполнения формальных правил), т.е. система взаимодействия представляет собой пересеченные между собой «поля». Причинами такого пересечения могут являться:

- систематология рыночных отношений в структуре отрасли, в которой находится компания, т.е. рост и перспективность развития отрасли, широта спроса на рынке, что в свою очередь создает большие возможности к ресурсному доступу, а, следовательно, снижает границы интересов экономических агентов и увеличивает их заинтересованность в структурном развитии как компании, так и отрасли, рынка;

- существующая динамика изменения (модернизация, реформация, эволюция, отмирание и т.п.) отдельных экономических институтов, диктуемая внешней средой и развитием рыночных отношений, после которой требуется приспособление игроков к новым условиям, а, следовательно, и отсутствие границ для взаимодействия;

- наряду с формальными институтами, внешняя среда имеет воздействие и на не формальные, что приводит к изменениям в структуре спроса и предложения, конкурентной борьбе (например, при реализации конкретных инвестиционных проектов), т.е. видоизменяется система контактов между экономическими агентами и их с властью и т.п., что в свою очередь деформирует существующие границы;

- все вышесказанное может привести к тому, что отдельные представители бизнеса, преследующие различные цели, например, объединенные отдельной задачей или барьером, способны создавать союзы, ассоциации и т.п. Данный процесс носит эволюционный характер и еще более су-

щественно размывает границы взаимодействия между институциональными участниками инвестиционного процесса.

Представленные «поля взаимодействия» носят объективный характер, формируются самой системой развития рыночных отношений, хотя и отличаются глубиной и ролью власти в процессе. Высокий уровень функционирования игроков в «полях» создает не только инерцию развития конкурентного рынка, но и формирует иерархическую конгруэнтность в системе экономических институтов инвестиционной политики региона, что в конечном итоге приводит к синергетическому эффекту как для компаний, так и для территории в целом.

Укрупненно в графическом виде, с учетом указанных замечаний, «поле взаимодействия» можно представить на рисунке в следующем виде.

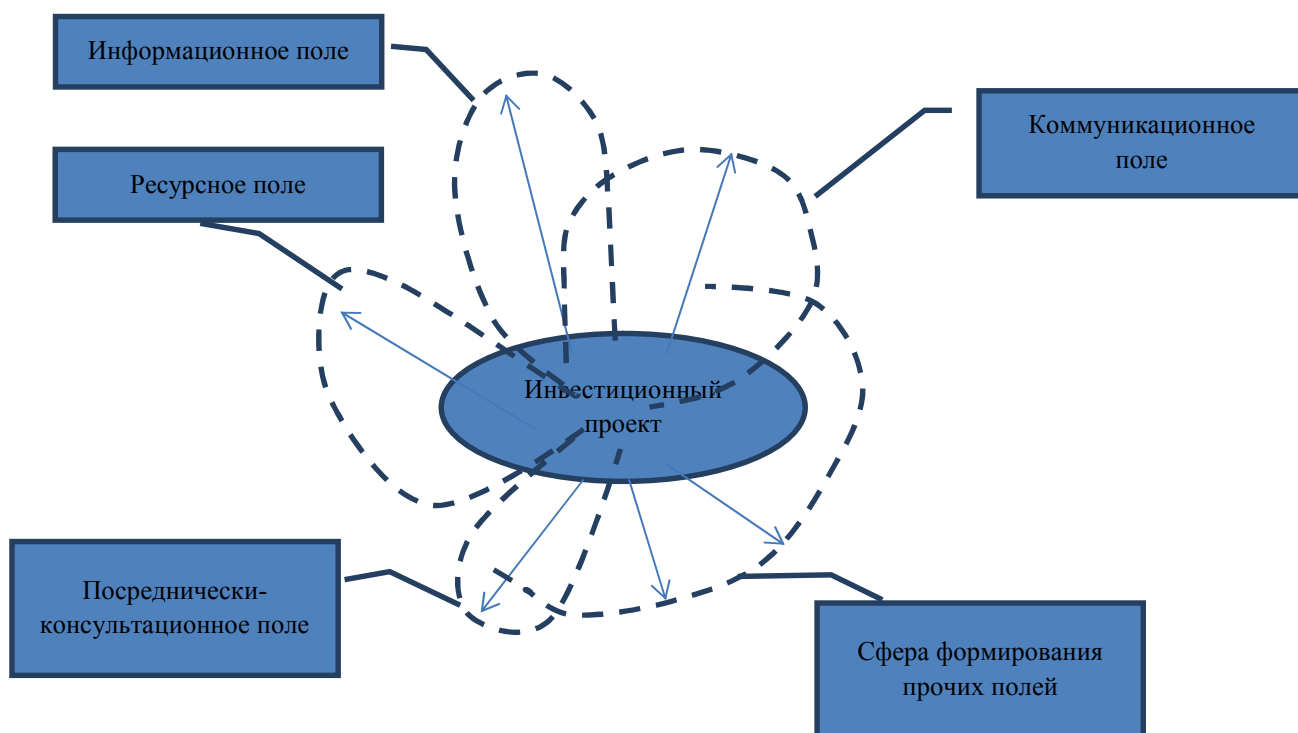


Рис. 1. Формирование «поля взаимодействия» между институциональными участниками инвестиционного процесса в регионе

В качестве примера возьмем один инвестиционный проект, который является типичным для анализируемого параметра. Вектора выбраны в произвольной форме, т.е. их направление и количество может меняться в зависимости от анализируемого элемента и оцениваемого направления связей. Целью представленного графического отображения является обоснование того, что структура взаимосвязей в инвестиционных процессах, может строиться не только на группе формальных правил, но и в процессах взаимодействия, т.е. по причинам целевой нагрузки, направления реализаций конкретных проектов и программ и т.п. Таким образом, можно утверждать, что сфера интересов, например, одного конкретного экономического агента, при реализации одного конкретного инвестиционного проекта, кроется не только в части достижения одной, конкретной цели, но и формировании, попутно, например коммуникационного, информационного и т.д. полей, которые с одной стороны создают преимущества данного игрока при реализации последующих проектов, придают основы прочим

структурам в понимании рынка, действия властей и т.д., но и формирует систему противоречий как в части векторного конечного достижения, так и в полях.

Тип и характеристика конкретных видов взаимоотношений зависит от ряда условий, которые укрупненно можно свести в две классификационные группы: группа прямого воздействия и группа косвенного воздействия. Такого рода деление построено на принципе релевантности, т.е. возможной зависимости от принимаемого управленческого решения или способности им воздействовать на систему. Указанная классификация представлена в таблице 1.

Таблица 1

Классификационные группы связей между блоками экономических институтов развития при реализации инвестиционной политики в регионе

Классификационные группы	
группа прямого воздействия	группа косвенного воздействия
<ul style="list-style-type: none"> – количество участников; – тип и вид проектов; – структура целей и задач; – объем собственных, заемных и привлеченных ресурсов; – время, закладываемое на реализацию проекта и/или выполнение задачи; – степень расчетных показателей риска; – грамотность (юридическая, экономическая и т.п.) 	<ul style="list-style-type: none"> – особенности и степень влияния внешней среды; – степень близости к властным структурам; – доступность и достоверность информации; – точность прогнозных оценок; – доступ к ресурсам

Представленные классификационные группы связей между взаимоотношений между институциональными участниками инвестиционного процесса в регионе носят упрощенный и общий характер. Безусловно, их присутствие или применимость, а также уровень, зависят от целого ряда факторов, однако можно утверждать, что, как группа прямого воздействия, так и группа косвенного воздействия, должны быть обозначены при оценке структурных противоречий, т.к. могут являться либо объективно присутствующими в проекте, либо катализирующими противоречия, либо основой для их нейтрализации.

Все высказанное дает возможность обозначить основные формы и принципы взаимоотношений экономических институтов развития при реализации инвестиционной политики в регионе.

Библиографический список

1. Авцинов, О. А. Факторы, определяющие инвестиционную привлекательность региона / О. А. Авцинов // Вестник ВГУИТ. – 2014. – № 2. – С. 196.
2. Константиныди, Х. А. Стратегирование развития региональной экономической системы в условиях ускорения постиндустриальных преобразований : монография / Х. А. Константиныди. – М. : Спутник +, 2015. – 246 с.
3. Фирсов, Ю. Структура формирования имиджа территории с использованием коммуникационных маркетинговых процессов / Ю. Фирсов // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. – 2013. – № 2. – С. 120–122.