

**Секонго Науа Базиль**  
аспирант, ФГАОУ ВО «Российский университет дружбы народов», г. Москва, Российская Федерация

**ORCID:** 0000-0001-8963-7742

**e-mail:** nahouabasilesekongo@yahoo.fr

## ПРОБЛЕМЫ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ ЗАПАДНОАФРИКАНСКИХ СТРАН С ЕВРОПЕЙСКИМ СОЮЗОМ, ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ РАЗВИТИЯ

**Аннотация.** В статье подробно рассмотрены проблемы торгово-экономических отношений западноафриканских стран с Европейским союзом, дана краткая характеристика Экономического сообщества западноафриканских государств. Раскрыта сущность взаимоотношений Западной Африки и Европейского союза на основании статей как зарубежных, так и отечественных исследователей в области безопасности, регионального экономического развития и интеграции и др. Описан исторический путь в рамках нормативно-правовой документации международного уровня, которая предшествовала подписанию Соглашения об экономическом партнерстве. Проведенное исследование опиралось на аналитику стоимостной динамики экспорта, импорта и торгового баланса, кратко приведена их структура. Раскрыты основные негативные аспекты, с которыми сталкиваются страны Западной Африки в связи с внедрением Соглашения об экономическом партнерстве, в частности тарифные ограничения, запрет на использование экспортных налогов, что подрывает национальный суверенитет Экономического сообщества западноафриканских государств. Тем не менее подписанное Соглашение позволит Западной Африке активно интегрироваться в мировую торговлю, улучшить экономическую и демографическую ситуацию при том, что общий торговый тариф останется на прежнем уровне.

**Ключевые слова:** ЕС, Западная Африка, ЭКОВАС, торговля, соглашение, экспорт, импорт, тариф.

**Цитирование:** Секонго Науа Базиль. Проблемы торгово-экономических отношений западноафриканских стран с Европейским Союзом, перспективы их развития//Вестник университета. 2020. № 3. С. 102–110.

**Sekongo Nahoua Basile**

Postgraduate student, RUDN University, Moscow, Russia

**ORCID:** 0000-0001-8963-7742

**e-mail:** nahouabasilesekongo@yahoo.fr

## PROBLEMS OF TRADE AND ECONOMIC RELATIONS OF WEST AFRICAN COUNTRIES WITH THE EUROPEAN UNION, PROSPECTS FOR THEIR DEVELOPMENT

**Abstract.** The problems of trade and economic relations between West African countries and the European Union have been considered in the article in detail, a brief description of the Economic Community of West African States has been given. The essence of relationships between West Africa and the European Union based on the papers, both foreign and domestic researchers in the field of security, regional economic development and integration etc. has been disclosed. The historical path within the framework of international legal documentation that preceded the signing of the Economic Partnership Agreement has been described. The conducted study was based on the analysis of the cost dynamics of exports, imports and trade balance, their structure has been briefly adduced. The main negative aspects faced by West African countries in connection with the implementation of the Economic Partnership Agreement, in particular tariff restrictions, the ban on the use of export taxes, which undermines the national sovereignty of the Economic Community of West African States, have been revealed. Nevertheless, the signed Agreement will allow West Africa to actively integrate into world trade, improve the economic and demographic situation, while the overall trade tariff will remain at the same level.

**Keywords:** EU, West Africa, ECOWAS, trade, agreement, export, import, tariff.

**For citation:** Sekongo Nahoua Basile. (2020) Problems of trade and economic relations of West African countries with the European Union, prospects for their development. *Vestnik universiteta*. I. 3, pp. 102–110. DOI: 10.26425/1816-4277-2020-3-102-110

В настоящее время страны западноафриканского региона переживают бурный экономический рост, обусловленный активностью процессов демократизации и региональной интеграции, и поэтому хотят активно участвовать в процессах международной торговли и распределения мирового валового продукта. Западная Африка – крупнейший из четырех субрегионов Африки южнее Сахары как по численности населения,

© Секонго Науа Базиль, 2020. Статья доступна по лицензии Creative Commons «Attribution» («Атрибуция») 4.0. всемирная (<http://creativecommons.org/licenses/by/4.0/>).

The Author(s), 2020. This is an open access article under the CC BY 4.0 license (<http://creativecommons.org/licenses/by/4.0/>).



так и по числу государств. Особое место занимает Западная Африка как в экономике «черного континента», так и в природно-ресурсном потенциале Африки южнее Сахары, хотя бы уже потому, что именно в Западной Африке расположены основные запасы углеводородного сырья региона.

28 мая 1975 г. подписанием Лагосского договора его государствами-членами было образовано Экономическое сообщество западноафриканских государств (далее – ЭКОВАС). Сообщество включает такие государства, как: Бенин, Буркина-Фасо, Кабо-Верде, Кот-д’Ивуар, Либерия, Мали, Нигер, Нигерия, Сенегал, Сьерра-Леоне, Гана, Гамбия, Гвинея, Гвинея-Биссау и Того. Общая цель создания ЭКОВАС заключается в содействии сотрудничеству и интеграции в рамках создания экономического и валютного союза для поощрения экономического роста и развития в Западной Африке. ЭКОВАС имеет сходство с Европейским союзом (далее – ЕС) по целям и способам сотрудничества для реализации региональной интеграции между государствами-членами.

ЕС является ведущим партнером для стран Западной Африки в рамках торгово-экономических отношений, финансирования, инвестиций и гуманитарной помощи. На государства-члены ЕС приходится 56 % всей мировой официальной помощи развитию Африки. Прежде чем подробно представить проблемы и перспективы развития основных договорных аспектов торгово-экономических отношений стран-участниц ЭКОВАС и ЕС, рассмотрим сущность их взаимоотношений, которая довольно часто освещается в статьях как зарубежных, так и отечественных исследователей [2].

Так, диссертация С. Ж. Агидиссу, написанная в 2008 г., демонстрирует контраст между тем, что было до 2007 г., и тем, что стало после принятия Лиссабонского договора от 13 декабря 2007 г. о реформировании ЕС. Проведенное исследование показало, что объем иностранных инвестиций, поступивших в экономику стран Западной Африки, был незначителен, преобладающая часть внешних финансовых ресурсов поступала в виде официальной финансовой помощи и международных кредитов. Тем не менее, С. Ж. Агидиссу подчеркивает, что, по данным Всемирного Банка, Западная Африка находилась на пятом месте в списке регионов – крупнейших получателей официальной помощи от других государств (почти 70 % инвестиционных расходов государств региона покрывается за счет иностранной помощи [1, с. 7].

Далее, уже в 2011 г. Н. Уэсткотт, управляющий службы Европейских внешних действий в Африке, на конференции Института по изучению безопасности ЕС (EUISS) по политике ЕС в Африке, акцентирует внимание на том, что заключенный Лиссабонский договор является «служителем государств-членов». Он описывает различные способы, с помощью которых ЕС развивает сотрудничество с Африкой и ее народом: от гуманитарной помощи до торговли и инвестиций; от безопасности и стабильности развития до борьбы с изменением климата [7].

Также взаимоотношения между ЕС и Западной Африкой в рамках безопасности подробно описывает Дж. К. Шинкайе, начальник штаба бюро председателей по Африканскому союзу. По его мнению, политический диалог между ЕС и Западной Африкой, бесспорно развивается, способствуя лучшему пониманию и реализации общих подходов к проблемам и безопасности в Африке, Европе и во всем мире, о чем свидетельствуют структурные и систематические связи между органами принятия решений, таких как комитет по миру и безопасности ЕС (PSC) и АС PSC, Военный комитет ЕС (ЕЦМПК) и АС Военно-штабной комитет (MSC), представляют собой группы по управлению кризисами с обеих сторон, также оказывают ценную финансовую поддержку для операций по безопасности. Достоверность слов Дж. К. Шинкайе подтверждают данные из отчета Африканского фонда мира за 2014 г., которые подтверждают тот факт, что происходит наращивание потенциала в области безопасности, начинают создаваться и развиваться Африканские учебные центры мира и безопасности, также приводятся данные об их эффективности [5].

А. Марк, Н. Верджи и С. Могака пишут о том, что в Западной Африке требуется вмешательство во многие области, включая поддержку отстающих регионов, укрепление местного управления, улучшение землеустройства и стимулирование создания рабочих мест среди других. В связи с этим ЕС представил масштабные планы на 2014-2020 гг., расписанные в соответствующей программе «Региональная ориентировочная программа Европейский союз – Западная Африка на 2014-2020 годы», которая имеет основную направленность на поддержание мира, безопасности и стабильности в западноафриканском регионе, развития региональной экономической интеграции и помощи в развитии торговли. Официально текст данной программы опубликован на официальном сайте ЕС [4].

Также в качестве демонстрации негативного аспекта взаимодействия приводится выдержка из статьи М. Р. Коутонин, в которой на примере Франции демонстрируется негативная сторона зависимости бывших африканских колоний от Запада. По данным на 2017 г., приведенным автором, 14 африканских стран обязаны поставлять Франции 85 % своего иностранного резерва в центральный банк Франции под французским контролем. При этом 13 других западноафриканских стран до сих пор платят колониальный долг Франции [9].

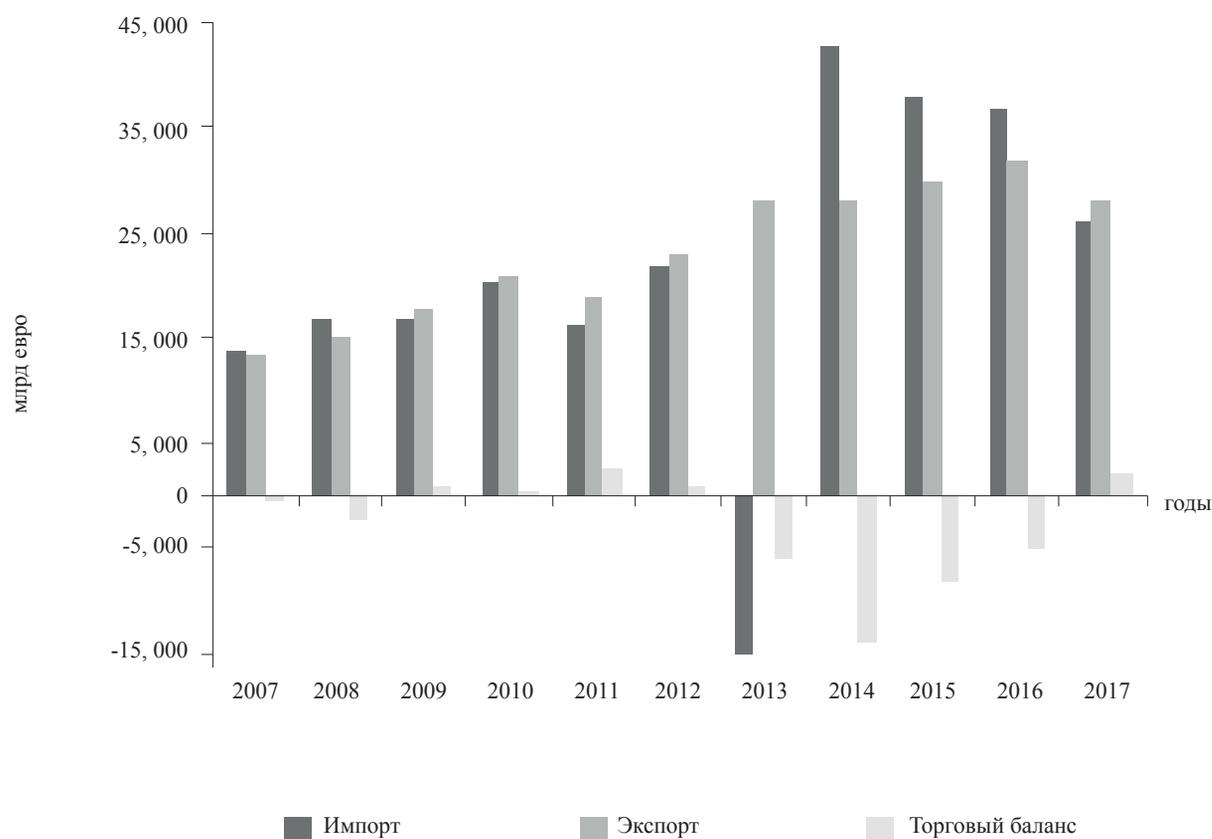
Таким образом, рассмотрев существенные аспекты взаимодействия между ЭКОВАС и ЕС можно сделать вывод, что несмотря на большинство благоприятных моментов, во взаимодействии двух объединений имеются и негативные моменты. Подписанию Соглашения об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС предшествовали три конвенции о торговом и экономическом сотрудничестве стран Африки, бассейна Карибского моря и Тихого океана (далее – АКТ), торговое Соглашение Котону, суть которых кратко представим ниже.

Первая конвенция о торговом и экономическом сотрудничестве между ЕС и странами АКТ была подписана в 1975 г. в столице Того – Ломе. Данная конвенция заменила и расширила заключенную ранее конвенцию Яунде между ЕС и Ассоциацией стран Африки и Малагасийской Республикой. В конвенции говорилось о том, что теперь страны АКТ получали возможность беспощинного экспорта промышленной и тропической сельскохозяйственной продукции. Также обещалась техническая и финансовая помощь со стороны ЕС, речь шла о субсидиях и льготных кредитах от Европейского фонда развития и Европейского инвестиционного банка. Далее последовала вторая Ломейская конвенция, подписанная в 1979 г. Участниками конвенции стали ЕС и 58 стран АКТ. Это соглашение расширяло область сотрудничества, что включало в себя миграцию рабочей силы, энергетическую политику, защиту инвестиций, и другие вопросы. Третья Ломейская конвенция, которая вступила в силу в марте 1985 г., расширила положения второй конвенции в области дальнейшего углубления коммерческого сотрудничества и совершенствования систем стабилизации экспортной выручки [1].

Соглашение Котону (2000-2020 гг.) было подписано 23 июля 2000 г. между ЕС и странами АКТ и на данный момент является самым последним соглашением в истории их сотрудничества в области развития. Одним из фундаментальных элементов Соглашения Котону является торговое сотрудничество между государствами ЕС и АКТ. Именно это соглашение дает возможность беспощинно ввозить на территорию ЕС практически все виды продукции, и основано на четырех основных принципах: партнерство, участие, диалог и взаимные обязательства, а также дифференциация и регионализация. Главной заявленной целью Соглашения Котону было содействие торговле между двумя объединениями, что привело бы к сокращению и, в конечном счете, искоренению нищеты, к содействию устойчивому развитию и постепенной интеграции стран АКТ в мировую экономику [10].

Перед тем как добиться подписания экономического соглашения между ЕС и ЭКОВАС, стороны столкнулись с рядом разногласий. Одним из наиболее спорных на переговорах был вопрос о том, как страны Западной Африки должны открывать свои рынки для европейского импорта. Также между ЕС и ЭКОВАС существовали разногласия по спорному положению о режиме страны наибольшего благоприятствования. ЭКОВАС добивался от ЕС отмены сельскохозяйственных субсидий, которые, по его мнению, оказывают негативное влияние на западноафриканских сельхозпроизводителей. Однако ЕС утверждал, что у него нет особого политического желания идти на дальнейшие уступки по сельскохозяйственным субсидиям в рамках переговоров ВТО. Впрочем, на встрече в Брюсселе стороны все же договорились о создании контактной группы. Двумя спорными моментами обсуждения перед подписанием соглашения об экономическом партнерстве были последствия отмены по сельскохозяйственным субсидиям для региональной интеграции и борьбы с нищетой. Также после подписания соглашения об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС в течение десятилетия около 80 % рынка отдельных африканских стран должны быть открыты для европейских товаров и услуг. Для европейских производителей это является хорошей новостью, а западноафриканские страны, напротив, опасаются, что более дешевые продукты из ЕС, заполняющие местный рынок, будут нести угрозу местному производству в Западной Африке. Тем не менее, данный негативный момент не воспрепятствовал подписанию соглашения об экономическом сотрудничестве между сторонами, хотя не обошлось и без препятствий и споров.

ЭКОВАС является важнейшим торговым партнером ЕС, поэтому целесообразно на рисунке 1 представить стоимостную динамику экспортно-импортных операций между объединениями [3].



Составлено автором по материалам источника [8]

Рис. 1. Динамика экспортно-импортных операций между ЕС и ЭКОВАС за 2007-2017 гг.

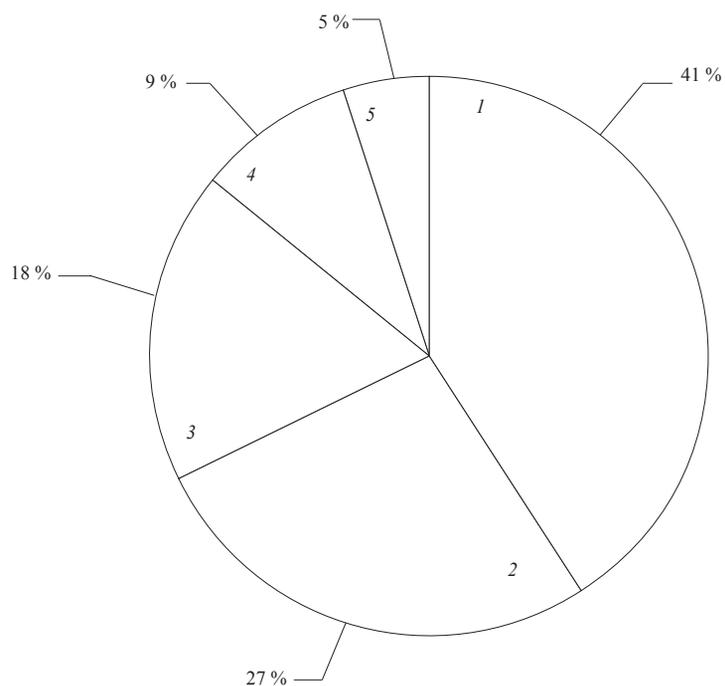
Проанализировав данные рисунка 1, можно сделать вывод, что наибольшая стоимость импорта ЕС была в 2014 г. и составила 43 млрд евро, при этом экспорт ЭКОВАС составил около 28 млрд евро, поэтому сальдо торгового баланса представлено максимально отрицательной за весь период и составило 13 млрд евро. К 2017 г. торговая ситуация между ЕС и ЭКОВАС улучшилась и экспорт даже превысил импорт поэтому сальдо торгового баланса составило 2 млрд евро.

Данная тенденция положительно характеризует партнерские торговые взаимоотношения между объединениями, в связи с чем целесообразно представить структуру экспорта и импорта ЭКОВАС на рисунках 2, 3 [8].

Из рисунка 2 видно, что экспорт стран Западной Африки в ЕС состоит в основном из топлива (41 %), в частности сырой нефти и нефтепродуктов, а также сельскохозяйственной продукции (27 %): какао-бобов, кофе, орехов кешью, бананов. Также значительное место в экспорте занимают минеральные ресурсы (18 %), к которым относятся алмазы, углеводороды. Незначительно экспортируются фармацевтические препараты (9 %) и другие товары и услуги (5 %).

Торговля услугами между ЕС и Западной Африкой расширяется, охватывая, в частности, транспортировку и логистику, путешествия и бизнес-услуги. Западная Африка также является наиболее важным объектом для осуществления финансовых инвестиций ЕС в Африке, в частности финансовая программа помощи Котону. Туризм активно развивается в таких странах Западной Африки, как Сенегал, Мали, Кабо-Верде.

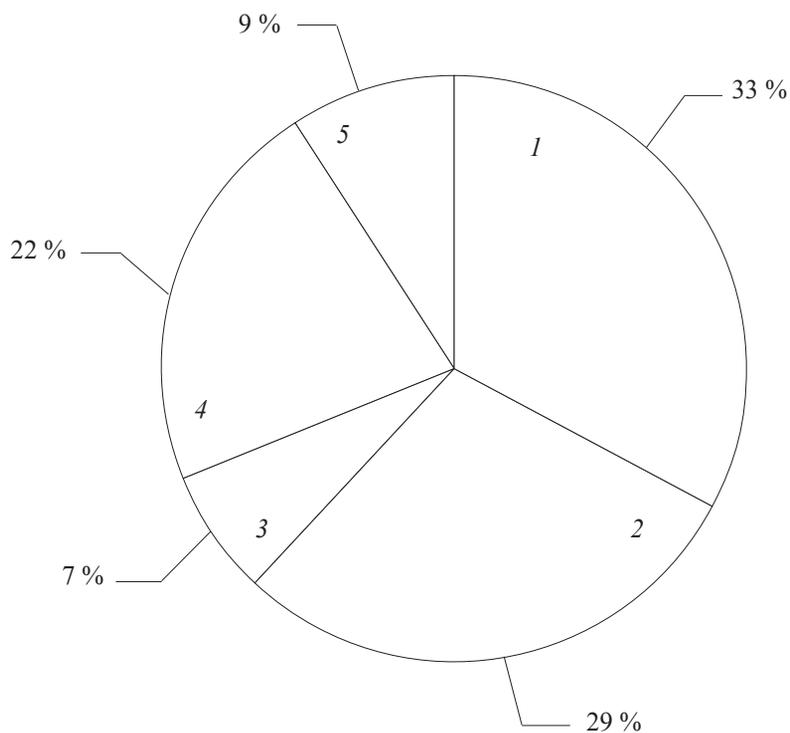
Из рисунка 3 видно, что географическая структура импорта Западной Африки из ЕС состоит из химической продукции, доля которой в импорте ЕС составляет почти одну треть от общего объема импорта (33 %). Машины и транспортное оборудование составляет 29 %. В то же время вывоз из ЕС в ЭКОВАС минеральных продуктов составляет 7 %, а фармацевтических препаратов – 22 %. Кроме того, импорт оборудования из ЕС поможет местным предприятиям и отраслям снизить себестоимость продукции и развивать производственные мощности.



1 – Топливо; 2 – Сельскохозяйственная продукция; 3 – Минеральные ресурсы; 4 – Фармацевтические препараты; 5 – Прочее

Составлено автором по материалам источника [8]

Рис. 2. Структура экспорта из ЭКОВАС в ЕС



1 – Химическая продукция; 2 – Машины и транспортное оборудование; 3 – Минеральные продукты; 4 – Фармацевтические препараты; 5 – Другое

Составлено автором по материалам источника [8]

Рис. 3. Структура импорта из ЕС в ЭКОВАС

Подписанию Соглашения об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС предшествовала недостаточность одностороннего доступа ЭКОВАС к рынкам ЕС, так как была необходима реальная торговля, развитие соглашений, которые поощряли бы постепенное открытие своего рынка. Они должны были также быть совместимыми с правилами ВТО. ЕС продолжал вести переговоры о «соглашениях об экономическом партнерстве» со всеми регионами в Африке, находясь в поисках пути повышения экономического развития и региональной интеграции в Африке, основываясь на собственном опыте в качестве растущего регионального блока. И наконец, ЕС стремился оказать поддержку созданию благоприятных условий для бизнеса, стимулирующих внутренние и внешние инвестиции, что имеет важное значение для создания рабочих мест, которые приносили бы большее процветание семьям и общинам [12].

В соответствии с этим в Уагадугу, столице Буркина-Фасо, 30 июня 2014 г. было подписано Соглашение об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС. Основной целью данного соглашения являлось экономическое развитие стран Западной Африки и их интеграция в мировую систему, повышение уровня жизни населения за счет создания дополнительных рабочих мест. Для достижения основной цели были определены 28 компонентов, сгруппированных по следующим пяти осям:

- диверсификация и увеличение производственных мощностей;
- развитие внутрирегиональной торговли и облегчение доступа к мировому рынку;
- совершенствование и укрепление связанных с торговлей национальных и региональных инфраструктур;
- осуществление необходимых корректировок и рассмотрение других связанных с торговлей потребностей;
- внедрение и мониторинг Соглашения об экономическом партнерстве [5].

В настоящее время Соглашения об экономическом партнерстве действует уже более пяти лет и является взаимовыгодным и для ЕС, и для ЭКОВАС, что подтверждается докладами Европейской комиссии: «Экономическое воздействие Соглашению об экономическом партнерстве Западной Африки и ЕС» и «Соглашение об экономическом партнерстве с Западной Африкой – факты и цифры», которые характеризуют, что Западная Африка является основным экономическим партнером ЕС среди всех регионов африканского континента. Заключенное Соглашение об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС демонстрирует стремление Западной Африки к более тесной региональной интеграции, а возникающее сотрудничество является крупным достижением с точки зрения торговли и развития. Соглашение об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС поможет Западной Африке лучше интегрироваться в глобальную торговую систему и будет поддерживать инвестиции и экономический рост в регионе [3].

Несмотря на оптимистичные доклады Европейской комиссии, мнения относительно Соглашения об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС весьма различны. В соответствии с условиями соглашения, Западная Африка по-прежнему имеет возможность защищать свою сельскохозяйственную продукцию либо путем тарифного регулирования, либо в случае необходимости, путем введения защитных мер.

Несмотря на взаимовыгодность Соглашения об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС для обеих сторон существует ряд проблем, которые свойственны данной форме торгово-экономического сотрудничества.

1. Соглашение об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС – это новые рамки для торговли и инвестиций, результатом которых стала постепенная либерализация рынка ЭКОВАС, потому что поток продуктов из ЕС увеличивался. Но при этом имеется вероятность, что более дешевые продукты из ЕС, затопляющие местный рынок, будут нести угрозу местному производству в Западной Африке.

2. Несмотря на продолжающиеся региональные интеграционные процессы в Западной Африке, проблемы в рамках внутрирегиональной торговли остаются проблемой для экономики ЭКОВАС. Региональная торговля отстает по сравнению с торговлей с развитыми и развивающимися странами за пределами Африки. Все страны Западной Африки, за исключением Либерии, являются членами Всемирной торговой организации, но и она в настоящее время также проходит процесс присоединения при полной поддержке ЕС.

3. Ограниченная защита местных рынков. Это означает, что Соглашение об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС запрещает использование тарифов в качестве инструмента промышленного развития. Тарифы или импортные пошлины используются странами для создания клина между отечественными и зарубежными продуктами с целью выявления преимуществ для товаров местного производства. Это помогает поддерживать местные предприятия, находящиеся на ранней стадии развития.

Соглашение об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС лишает страны-члены Западной Африки необходимого пространства для развития – использование экспортных налогов. Экспортные налоги страны используют для того, чтобы сделать конкретное сырье доступным для местного использования.

Соглашение также настаивает на том, что любые выгодные торговые уступки, которые ЭКОВАС предоставляет третьей стороне с долей глобальной торговли свыше 1,5 %, ЭКОВАС придется обсуждать с ЕС, что подрывает национальный суверенитет и сотрудничество.

4. Потери для местного производства. Вторая важная проблема, связанная с подписанием Соглашения об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС – это потери от либерализации 75 % торговли западноафриканских стран в течение 20 лет. От этого пострадают производители в сфере легкой промышленности, которые составляют основу для интенсивного промышленного развития [9].

Негативные последствия Соглашения об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС для региональной интеграции и борьбы с нищетой. Во-первых, стратегия ЕС по созданию кластеров отдельных зон свободной торговли, связывающих Европу с четырьмя региональными группировками, угрожает нанесением ущерба солидарности между африканскими странами, что может воспрепятствовать региональной интеграции вместо ее продвижения. Африканские страны могут даже поощряться за укрепление региональных торговых барьеров в ответ на неблагоприятные торговые режимы, осуществляемые ЕС, не в последнюю очередь из-за потенциально серьезной потери таможенных доходов, основных государственных доходов. Во-вторых, наименее развитые страны, которые уже разочарованы в связи с высокими ожиданиями, связанными с двусторонними договорами, сталкиваются с риском того, что соглашение будет создавать новые барьеры не только региональной интеграции, но и сокращения масштабов нищеты, что было названо общей целью обоих партнеров.

Несмотря на существующие проблемы, которые несет в себе подписание Соглашения об экономическом партнерстве для ЭКОВАС, существуют и связанные с ним перспективы развития, которые представим ниже. Соглашение полностью учитывает различия в уровне развития между двумя регионами. В ходе переговоров ЕС взял на себя обязательство открыть свой рынок для продукции всех стран Западной Африки, как только соглашение вступит в силу. Взамен ЕС произведет частичное и постепенное открытие рынка Западной Африки. Только когда Западная Африка будет готова пойти на уступки для основных конкурентов в Европе, ЕС сможет продвигать улучшения [6].

Осуществление торговой деятельности в рамках Соглашения об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС поможет Западной Африке лучше интегрироваться в глобальную торговую систему и будет поддерживать инвестиции и экономический рост в регионе. Для Западной Африки соглашение увеличит экспорт в ЕС, простимулирует инвестиции и внесет свой вклад в развитие производственного потенциала с положительным эффектом на занятость. Соглашение об экономическом партнерстве между ЕС и ЭКОВАС будет поддерживать необходимые реформы, и содействовать экономическому и социальному развитию. Его реализация будет способствовать укреплению региональной интеграции. Для ЕС это откроет новые возможности для бизнеса и повышает правовую определенность для европейских инвесторов в западноафриканском регионе, даст партнерам практические инструменты для решения любых потенциальных проблем и активизации торгово-экономического сотрудничества [11].

В заключение статьи можно отметить, что основные проблемы для стран Западной Африки, связанные с Соглашением об экономическом партнерстве между Европейским союзом и Экономическим сообществом западноафриканских государств – это уступка Западной Африкой своего тарифного дохода в обмен на обещанную помощь со стороны Европейского союза и возможности использования экспортных налогов, что подрывает национальный суверенитет. Также значительной проблемой является либерализация 75 % торговли, что приведет к потерям местного производства. Однако несмотря на представленные проблемы, Соглашение об экономическом партнерстве между Европейским союзом и Экономическим сообществом западноафриканских государств является взаимовыгодным для обеих сторон. Западной Африке оно позволит интегрироваться в мировую торговлю, что увеличит инвестиции в экономику объединения и экономический рост, стимулирует занятость населения. Для Европейского союза откроет возможности освоения новых территорий для инвестиций и осуществления производства, выгодность импорта товаров из стран Западной Африки.

Библиографический список

1. Агидиссу, С. Ж. Внешнеэкономические связи стран Западной Африки: пути развития и совершенствования: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.14 / Финансовая академия при Правительстве Российской Федерации. – М., 2008. – 253 с.
2. Дмитриев, М. И. Специфика конкурентной борьбы за сферы влияния в современной Африке // Суть времени. – 2016. – № 185. – С. 24-29.
3. Корендясов, Е. Н., Урнов, А. Ю., Шубин, В. Г. Африка, Россия и 50-летие ОАЕ/АС // Азия и Африка сегодня. – 2013. – № 9. – С. 6-13.
4. Фитуни, Л. Л. Экономика Африки: вызовы посткризисного развития. Статья 2. Реальный сектор вчера, сегодня, завтра // Азия и Африка сегодня. – 2010. – № 9. – С. 8-14.
5. Abramova, I. O. Potential of the African continent in the Updated Strategy of Development of the Russian Federation // African Studies in Russia. Works of the Institute for African Studies of the Russian Academy of Sciences. Yearbook 2014-2016 / (Eds.) R. V. Dmitriev, I. O. Abramova, D. M. Bondarenko, L. L. Fituni. – М.: Institute for African Studies RAS, 2017. – Pp. 5-15.
6. Koutonin, M. R. 14 African countries forced by France to pay colonial tax for the benefits of slavery and colonization // Silicon Africa [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.siliconafrika.com/france-colonial-tax/> (дата обращения: 24.12.2019).
7. Marc, A., Verjee, N., Mogaka, S. The challenge of Stability and Security in West Africa // The World Bank [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.worldbank.org/en/topic/fragilityconflictviolence/publication/the-challenge-of-stability-and-security-in-west-africa/> (дата обращения: 24.12.2019).
8. Shinkaiye, J. K. Ensuring peace and security in Africa: Implementing the New Africa-EU Partnership // Chatham House [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.chathamhouse.org/sites/files/chathamhouse/public/Research/Africa/271010shinkaiye.pdf> (дата обращения: 24.12.2019).
9. The Cotonou Agreement: Partnership Agreement between the members of the African, Caribbean and Pacific group of States of the one part, and the European Community and its Member States of the other part, signed in Cotonou, Republic of Benin on 23 June 2000 // EUR-Lex [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?uri=CELEX%3A22000A1215%2801%29> (дата обращения: 24.12.2019).
10. West Africa // European Commission website [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/regions/west-africa/> (дата обращения: 24.12.2019).
11. West Africa – EU prepare for final signatures towards implementation of the EPA // Economic Community of West African States (ECOWAS) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.ecowas.int/west-africa-eu-prepare-for-final-signatures-towards-implimentation-of-the-epa/> (дата обращения: 24.12.2019).
12. Westcott, N. A new framework for European relations with Africa // European Union External Actions [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://collections.internetmemory.org/haeu/content/20160313172652/> (дата обращения: 24.12.2019).

References

1. Agidissu S. J. Vneshneekonomicheskie svyazi stran Zapadnoi Afriki: puti razvitiya i sovershenstvovaniya [*Foreign economic relations of the countries of West Africa: ways of development and improvement*]: dis. ... kand. ekon. nauk: 08.00.14. Moscow, 2008. 253 p.
2. Dmitriev M. I. Spetsifika konkurentnoi bor'by za sfery vliyaniya v sovremennoi Afrike [*The specifics of competition for spheres of influence in modern Africa*]. Sut' vremeni, 2016, no. 185, pp. 24-29.
3. Korendyasov E. N., Urnov A. Yu., Shubin V. G. Afrika, Rossiya i 50-letie OAE/AC [*Africa, Russia and the 50th anniversary of the OAU/AU*]. Aziya i Afrika segodnya [*Asia and Africa today*], 2013, no. 9, pp. 6-13.
4. Fituni L. L. Ekonomika Afriki: vyzovy postkrizisnogo razvitiya. Stat'ya 2. Real'nyi sektor vchera, segodnya, zavtra [*African economy: challenges of post-crisis development. Article 2. Real sector yesterday, today, tomorrow*]. Aziya i Afrika segodnya [*Asia and Africa today*], 2010, no. 9, pp. 8-14.
5. Abramova I. O. Potential of the African Continent in the Updated Strategy of Development of the Russian Federation. African Studies in Russia. Works of the Institute for African Studies of the Russian Academy of Sciences. Yearbook 2014-2016. Eds. R. V. Dmitriev, I. O. Abramova, D. M. Bondarenko, L. L. Fituni. Moscow, Institute for African Studies RAS, 2017. pp. 5-15.
6. Koutonin M. R. 14 African countries forced by France to pay colonial tax for the benefits of slavery and colonization. Silicon Africa. Available at: <http://www.siliconafrika.com/france-colonial-tax/> (accessed 24.12.2019).
7. Marc A, Verjee N., Mogaka S. The challenge of stability and security in West Africa. The World Bank. Available at: <http://www.worldbank.org/en/topic/fragilityconflictviolence/publication/the-challenge-of-stability-and-security-in-west-africa/> (accessed 24.12.2019).

8. Shinkaiye J. K. Ensuring peace and security in Africa: Implementing the New Africa-EU Partnership. Chatham House. Available at: <https://www.chathamhouse.org/sites/files/chathamhouse/public/Research/Africa/271010shinkaiye.pdf> (accessed 24.12.2019).
9. The Cotonou Agreement: Partnership Agreement between the members of the African, Caribbean and Pacific group of states of the one part, and the European Community and its member states, of the other part, signed in Cotonou, Benin on 23 June 2000. EUR-Lex. Available at: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?uri=CELEX%3A22000A1215%2801%29> (accessed 24.12.2019).
10. West Africa. European Commission website. Available at: <http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/regions/west-africa/> (accessed 24.12.2019).
11. West Africa – EU prepare for final signatures towards implementation of the EPA. Economic Community of West African States (ECOWAS). Available at: <http://www.ecowas.int/west-africa-eu-prepare-for-final-signatures-towards-implimentation-of-the-epa/> (accessed 24.12.2019).
12. Westcott N. A new framework for European relations with Africa. European Union External Actions. Available at: <http://collections.internetmemory.org/haeu/content/20160313172652/> (accessed 24.12.2019).