

# Внешнеторговые отношения Республики Перу и России: история и перспективы развития

**Жилкин Олег Николаевич**

Канд. экон. наук, доц. каф. экономико-математического моделирования  
ORCID: 0000-0002-5371-8724, e-mail: zhilkin\_on@pfur.ru

**Чаварри Гальвес Вильмер Пауль**

Ассистент каф. экономико-математического моделирования  
ORCID: 0000-0003-2039-0993, e-mail: chavarri\_galves\_v@pfur.ru

Российский университет дружбы народов, г. Москва, Россия

## Аннотация

В статье проанализированы исторические аспекты и перспективы развития внешнеторговых отношений между Перу и Россией. Исследована динамика российско-перуанских дипломатических отношений, выделены наиболее значимые периоды этих отношений, обозначены кризисные периоды, повлиявшие на сотрудничество между странами, в том числе Вторая Тихоокеанская война (1879–1884 гг.), а также распад СССР. В качестве наиболее плодотворного периода в истории российско-перуанских отношений отмечен период с началом режима «наибольшего благоприятствования», установленный в 1969 г. после подписания сторонами Торгового соглашения. Выделены ключевые аспекты современного состояния торгового сотрудничества между Перу и Россией. Активизация торгового сотрудничества в современный период произошла после встречи президентов России и Перу в 2008 г. на саммите Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества в Лиме. Рассмотрена товарная структура торговых отношений между Перу и Россией. Сделано предположение, что приоритетными задачами для дальнейшего активного развития российско-перуанского сотрудничества можно считать увеличение и диверсификацию товарооборота, рост взаимных инвестиций, а также подписание двустороннего соглашения о свободной торговле. Методологическую основу исследования составили общенаучные методы: историко-правовой, структурно-функциональный, сравнительно-правовой, формально-юридический, статистический. Информационная часть работы включила научную литературу, монографии, нормативно-правовые документы, а также справочные материалы, которые демонстрируют функционирование внешнеэкономической деятельности, в том числе между Россией и Перу.

## Ключевые слова

Внешняя торговля, внешнеторговая деятельность, торговые отношения, Россия, Республика Перу

**Для цитирования:** Жилкин О.Н., Чаварри Г.В.П. Внешнеторговые отношения Республики Перу и России: история и перспективы развития. *Вестник университета*. 2022. № 11. С. 130–137.

# Foreign trade relations of the Peru Republic and Russia: history and development prospects

**Oleg N. Zhilkin**

Cand. Sci. (Econ.), Assoc. Prof. at the Mathematical Modelling Department  
ORCID: 0000-0002-5371-8724, e-mail: zhilkin\_on@pfur.ru

**Galvez W. P. Chavarry**

Assistant at the Mathematical Modelling Department  
ORCID: 0000-0003-2039-0993, e-mail: chavarri\_galves\_v@pfur.ru

RUDN University, Moscow, Russia

## Abstract

The article analyses the historical aspects and prospects for the development of foreign trade relations between Peru and Russia. The dynamics of Russian-Peruvian diplomatic relations was studied, the most significant periods of these relations were highlighted, the crisis periods that affected cooperation between countries, including the Second Pacific War (1879–1884) were identified, and the collapse of the USSR. The most fruitful period in the history of Russian-Peruvian relations is marked by the beginning of the “most-favoured-nation” regime, established in 1969 after the signing of the Trade Agreement by the parties. The key aspects of the current state of trade cooperation between Peru and Russia are highlighted. The intensification of trade cooperation in the modern period occurred after the meeting of the presidents of Russia and Peru in 2008 at the Asia-Pacific Economic Cooperation summit in Lima. The commodity structure of trade relations between Peru and Russia is considered. It is suggested that the priority tasks for the further active development of Russian-Peruvian cooperation can be considered the increase and diversification of trade, the growth of mutual investment, and the signing of a bilateral free trade agreement. The methodological basis of the research includes general scientific methods: historical-legal, structural-functional, comparative-legal, formal-legal, statistical. The information work was compiled scientific literature, monographs, regulatory documents, and reference materials that demonstrate the functioning of foreign economic activity, including between Russia and Peru.

## Keywords

Foreign trade, foreign trade activity, trade relations, Russia, Republic of Peru

**For citation:** Zhilkin O.N., Chavarry G.W.P. (2022) Foreign trade relations of the Peru Republic and Russia: history and development prospects. *Vestnik universiteta*, no. 11, pp. 130–137.



## ВВЕДЕНИЕ

Актуальность изучения внешнеэкономической деятельности каждого хозяйствующего субъекта определена передовыми методами ведения, а также функционированием в условиях современного рынка. На текущем этапе развития внешнеэкономическая деятельность есть не что иное, как совокупность товарно-финансовых отношений с иностранными субъектами, поэтому предприятия должны поддерживать их с целью реализации экспортных и импортных операций. В то же время для поддержания этих отношений и их дальнейшего развития, странам необходимо вырабатывать стратегии выхода на новые рынки в другие страны, а также стратегии сохранения своих позиций.

При постановке целей предприятие может сталкиваться с данными и определенными показателями, которые будут нуждаться в анализе и дальнейшем прогнозировании, для чего необходимо прибегать к специальным аналитическим инструментам, новым решениям в управлении, которые в последующем помогут достичь поставленных целей.

Таким образом, актуальность изучения методов усовершенствования внешнеэкономической деятельности страны заключается в том, что именно они представляются наиболее важными, а также эффективными элементами для выбора дальнейшего развития организации и при ее структурировании.

Теоретическая основа исследования базируется на трудах перуанских и российских специалистов в области гражданского и предпринимательского права, а также права внешнеторговой деятельности, в которых рассматриваются вопросы правового регулирования предпринимательства в сфере внешней торговли, изданные за последние годы.

Нормативная основа исследования включает законодательные акты, связанные с организацией внешнеэкономической деятельности Республики Перу, Конституцию РФ, Гражданский кодекс РФ, федеральное законодательство о внешнеторговой деятельности, федеральное законодательство о предпринимательстве, другие федеральные законы и подзаконные нормативные акты РФ.

## ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ РЕСПУБЛИКИ ПЕРУ И РОССИИ

Фундаментом перуанской экономической модели является последовательная либерализация торговли товарами и услугами. Кроме того, в последнее время ставится акцент на активизации привлечения иностранных инвестиций. Однако, активизация политики расширения экспорта должна основываться на обеспечении доступа национальных продуктов к мировым товарным рынкам под контролем государственных органов. Основным направлением внешнеэкономической политики Перу остается заключение соглашений о свободной торговле с ведущими зарубежными партнерами и государствами, обладающими стабильными и динамично развивающимися экономиками.

Перу поощряет экономическую интеграцию с Россией, учитывая, что обе страны имеют взаимодополняющие экономики.

Внешнеторговые отношения Перу и России начались еще в XIX в., когда при посредничестве Франции в марте 1874 г. Петербург посетил дипломат Хосе Антонио де Лавалье, назначенный посланником Перу в России. Хосе Антонио де Лавалье – политический деятель, сенатор, с опытом дипломатической работы в США, Италии и Франции. Изначально он был принят в Министерстве иностранных дел России, где сообщил о том, что основной целью его визита было «установление прямых отношений между Перу и Россией, укрепление и расширение этих отношений путем подписания Договора о мире, дружбе и мореплавании, консульских соглашений и других международных актов». Лавалье был принят российским царем Александром II 24 марта 1874 г. [1]. Итогом встречи стал Указ Александра II от 13 апреля 1874 г., гласивший, что Российская Империя и Республика Перу «признали за благо» заключить «Трактат о торговле и мореплавании», который был подписан в Петербурге.

В первой статье трактата говорилось, что «между Российской империей и Перуанской республикой и между гражданами обоих государств будут вечный мир и дружба» [2]. Кроме того, в документе говорилось о том, что дальнейшие связи России и Перу будут строиться на принципах равенства и взаимной выгоды. Таким образом, Республика Перу стала вторым государством в Латинской Америке после Бразилии (1828 г.), с которой Россия установила подобные отношения.

Значительный удар по внешнеэкономическому положению Перу нанесло поражение страны во Второй Тихоокеанской войне (1879–1884 гг.), которое значительно ослабило позиции страны как в регионе, так и в целом на международной арене [3]. Однако, это не привело к разрыву перуанско-российских контактов. Даже в это время происходил научный обмен между университетами Перу и России, Перу посещали российские исследователи, мореплаватели, ученые.

Вторым этапом развития отношений Республики Перу стали отношения с уже СССР: дипломатические отношения на уровне посольств с последующим учреждением торговых представительств в Лиме и Москве были установлены 1 февраля 1969 г. В результате заключения в 1969 г. Торгового соглашения между Перу и СССР был установлен режим «наибольшего благоприятствования», который действует и сейчас [4]. В результате заключенных соглашений к середине 1970-х гг. Перу стала занимать 4 место среди торговых партнеров СССР в странах Латинской Америки. В это время специалисты из СССР участвовали в строительстве гидротехнических сооружений в Перу. Перуанская сторона предоставляла свои порты для российских рыболовецких судов, ведущих промысел рыбы на Юго-востоке Тихого океана, в частности в порту Кальяо.

Российско-перуанское сотрудничество в области образования способствовало значительному увеличению количества студентов из Перу, которые приняли решение об обучении в российских вузах. Еще одним направлением сотрудничества Перу с Россией стало военно-техническое. Так, в рамках заключенных соглашений Россия поставляет в Перу самолеты МиГ-29, вертолеты Ми-8, танки Т-55 и другие виды вооружения. По количеству поставок военной техники и вооружения Перу в советское время уступала только Кубе.

Что касается перуанского экспорта, то можно констатировать, что он в основном ориентирован на сырьевые природные продукты: серебро, олово и цинк. Кроме того, Перу является одним из крупнейших экспортеров сельскохозяйственной продукции.

Однако 1990-е гг. ознаменовались распадом СССР и внутренними проблемами в Перу, которые не способствовали развитию двустороннего сотрудничества [5].

## СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ РЕСПУБЛИКИ ПЕРУ И РОССИИ

Современные торговые отношения ознаменованы следующими этапами развития:

- законодательное обеспечение торгово-экономического сотрудничества между Россией и Перу путем подписания Договора о партнерских отношениях между Россией и Перу в 2006 г.;
- активизация сотрудничества двух стран на постсоветском пространстве, которая произошла после встречи президентов России Дмитрия Медведева и Перу Алана Гарсии в 2008 г. на саммите Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) в Лиме;
- установление отношений на уровне предпринимателей – участие крупной делегации представителей правительства и бизнеса Перу в международной выставке «Продэкспо-2010».

В ноябре 2016 г. в Лиме в рамках саммита лидеров АТЭС состоялась встреча президентов Перу и России, на которой было ратифицировано намерение правительств обеих стран в углублении отношений и выводе их на уровень стратегического партнерства с акцентом на увеличение объемов сотрудничества в области внешней торговли и инвестиций [6]. Динамика торговых отношений между Россией и Перу представлена на таблице 1.

Таблица 1

### Динамика и структура товарооборота между Россией и Перу

Период, годы	Товарооборот, млн долл. США		
	экспорт России в Перу	импорт России из Перу	общий
2003	52,932	16,746	69,678
...	...	...	...
2013	400,6	102,7	503,3
2014	440,3	110,6	550,9
2015	619,0	79,6	698,6

Период, годы	Товарооборот, млн долл. США		
	экспорт России в Перу	импорт России из Перу	общий
2016	206,3	93,0	299,3
2017	262,7	112,7	375,4
2018	339,0	182,4	521,4
2019	264,2	281,9	546,1

Источник: [7]

За последние 17 лет товарооборот между двумя странами существенно увеличился. Максимальный объем товарооборота в размере 619 млн долл. был отмечен в 2015 г. Основной товарооборот за период 2015–2019 гг. пришелся на продукцию химической промышленности (28 %) и продукты растительного происхождения (19 %) (табл. 2).

Таблица 2

## Структура товарооборота России и Перу за период 2015–2019 гг.

Группа товара	Доля, %
01: Продукты животного происхождения	5,10
02: Продукты растительного происхождения	19,0
03: Жиры и масла	0
04: Пищевые продукты, напитки, табак	2,40
05: Минеральные продукты	13,70
06: Продукция химической промышленности	27,80
07: Пластмассы, каучук и резина	1,0
08: Изделия из кожи и меха	0
09: Древесина и изделия из нее	0,20
10: Книги, бумага, картон	2,40
11: Текстиль	0,70
12: Обувь, головные уборы, зонты и др.	0
13: Изделия из камня, керамики и стекла	0,10
14: Драгоценности	0
15: Металлы и изделия из них	8,10
16: Машины, оборудование и аппаратура	2,70
17: Транспорт	0,30
18: Инструменты и аппараты, часы	1,60
19: Оружие и боеприпасы	0
20: Разные промышленные товары	0
21: Произведения искусства и антиквариат	0
22: Скрытый раздел	14,70

Источник: [7]

Импорт Перу из России в первую очередь связан с потребностью получения таких товаров, как минеральное топливо, удобрения, бумага и картон, металлопрокат. Экспорт Республики Перу в Россию представляет собой поставки на постоянной основе концентратов цветных металлов, сахара, рыбной муки, различных видов рыбы.

Особенностью взаимной торговли между Республикой Перу и России является присутствие в логистических цепочках посредников – фирм и компаний, представляющих интересы третьих стран. Участие посредников приводит к увеличению стоимости конечного продукта и, соответственно, снижению конкурентоспособности продукта на мировом рынке. В целом у России сегодня сложился определенный комплекс проблем в сфере торгово-экономических отношений [8], требующий серьезного осмысления и разработки мер по их решению [9].

В структуре товарооборота по странам, главными торговым партнером Перу является Китай, доля которой достигает 15 %. Россия для Перу является 79-м партнером с долей 0,1 %. Однако в перспективе торговые отношения между Перу и Россией, с нашей точки зрения, имеют далеко идущие перспективы, в первую очередь связанные с расширением поставок в Россию сельскохозяйственной продукции и продуктов рыболовства (различных видов рыбы и морепродуктов). Несмотря на то, что в настоящее время представительство перуанской продукции на российском рынке постепенно расширяется, объем внешнеэкономических отношений между Республикой Перу и Россией можно считать явно недостаточным.

Следует отметить, что для узнаваемости перуанской продукции на российском рынке власти Перу предпринимают конкретные действия: при посредничестве посольства Перу в России и торгового представительства Перу перуанские предприниматели получают возможность участвовать в выставках и ярмарках для представления наиболее перспективных экспортных товаров: продуктов сельского хозяйства, рыбной, текстильной, ремесленной, косметической, ювелирной, алкогольной продукции.

В условиях нестабильности глобальной экономики латиноамериканские страны вынуждены рассматривать различные стратегии, в том числе расширения внешнеэкономического сотрудничества с другими странами мира [10], реализуя таким образом политику многополярности [11]. Однако ключевой проблемой развития такого сотрудничества, например с Россией, является отсутствие двустороннего соглашения о сотрудничестве. Наличие такого соглашения позволило бы решить целый ряд вопросов, связанных как с организационной, так и технической сторонами [12].

Заключение двустороннего соглашения между Перу и Россией позволит:

- создавать совместные, в том числе сборочные и перерабатывающие предприятия (Перу заинтересована в развитии промышленного сектора);
- упростить организацию создания сервисных центров в Перу для обслуживания закупленного в России оборудования;
- снизить (до 15 %) затраты на реализацию торговых операций вследствие устранения посредников из Европы и США;
- организовать новые, более экономически выгодные логистические цепочки поставок [13];
- обеспечить создание эффективных источников финансирования инвестиционных проектов и экспортно-импортных операций.

Определенный интерес для увеличения импорта из Перу в Россию возможно осуществить через инвестиции российских компаний и финансовых групп в развитие перуанского экспорта «нетрадиционных» товаров: сельскохозяйственные и агропромышленные товары; продукция рыболовной отрасли и рыбноводства, деревообрабатывающей и ювелирной отраслей.

С российской стороны сегодня становится актуальной необходимость расширения российского экспорта в страны Латинской Америки, в первую очередь в результате включения регионов в экспортные операции [14]. Также важна и диверсификация экспорта – поставка на латиноамериканский рынок не только сырьевых товаров, машин и оборудования, но и продукции других категорий и товаров добавленной стоимости. В этой связи важным становится преобразование бизнес-процессов у российских компаний, которые должны обладать определенной стратегической зрелостью для осуществления выхода на новый рынок [15].

Кроме того, инвестиционные интересы России в Перу могут быть реализованы в области развития железнодорожного транспорта, разработки нефтегазовых месторождений, стимулировании развития космического и авиационного (самолеты, вертолеты) секторов перуанской экономики [16].

В настоящее время инвестиционная политика России реализуется в ряде стран Латинской Америки [17], в том числе в Перу, где уже ведутся такие проекты, как строительство Южноандского газопровода и газохимического комбината в провинции Ило, разведка нефти и полезных ископаемых (горнодобывающая промышленность). Кроме того, дочернее предприятие ПАО «НК «Роснефть» АО «Самаранефтегаз» принимает участие в проектах по добыче нефти на севере Перу, а ОАО «ВО «Технопромэкспорт» принимало участие в реализации проекта по строительству ГЭС «Ольмос». Ряд российских компаний, такие как ОАО «Российские железные дороги», АО «Силовые машины», АО «Автоваз», ПАО «КАМАЗ» также проявляют интерес к сотрудничеству.

В аэрокосмической области с 2007 г. реализуется программа сотрудничества между российской ЗАО НТА «Космоэкспорт» и Перуанской национальной комиссией по аэрокосмическим исследованиям и разработкам (исп. Comisión Nacional de Investigación y Desarrollo Aeroespacial, CONIDA), предусматривающая,



в том числе, возможность совместного использования российской спутниковой системы навигации «ГЛОНАСС».

В области информационных технологий примером перуано-российского сотрудничества является наличие собственного представительства в Перу российской компании Softline.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В ближайшем будущем приоритетными задачами для Перу и России остаются увеличение и диверсификация товарооборота, рост взаимных инвестиций. Увеличение объема и качества торговых отношений между обеими странами отвечает главным направлениям развития двух экономик и имеет множество конкурентных преимуществ. Дальнейшее развитие во многом будет зависеть от заключения двустороннего соглашения между Перу и Россией для расширения внешнеторгового оборота (с учетом обязательств Перу и России перед участниками ранее заключенных соглашений).

## Библиографический список

1. Российский государственный исторический архив (СПб). Ф.516. Оп.1. <https://rgia.su/> (дата обращения: 24.08.2022).
2. Сборник торговых договоров России с иностранными государствами СПб.: 1912.
3. Rossini R., Santos A. *Peru's recent economic history: From stagnation, disarray, and mismanagement to growth, stability and quality policies. Peru: Staying the course of economic success.* Washington, DC: International Monetary Fund; 2015.
4. Сизоненко А.И. Россия – Перу: долгая история отношений. *Международная жизнь.* 2015;(2):155–160.
5. Ткаченко В.А. *Россия – Перу: формирование отношений в переходный период.* М.: ИЛА РАН; 1998.
6. Embajada del Perú en Rusia. <https://www.gob.pe/embajada-del-peru-en-rusia> (дата обращения: 24.08.2022).
7. Товарооборот России и Перу «Продукты животного происхождения». <https://ru-stat.com/date-Y2015-2019/RU/trade/PE/01> (дата обращения: 24.08.2022).
8. Яковлев П.П. Россия и Латинская Америка: константы и переменные торгово-экономических отношений. *Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право.* 2021;14(3):209–226. <https://doi.org/10.23932/2542-0240-2021-14-3-12>
9. Хейфец В.Л. Мечтая о Латинской Америке: размышления о российской дипломатии в регионе. *Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: международные отношения.* 2020;20(3):521–533. <https://doi.org/10.22363/2313-0660-2020-20-3-521-533>
10. Лавут А.А. Поиски латиноамериканской стратегии развития в условиях нестабильности глобальной экономики. *Латинская Америка.* 2020;(1):33–46. <https://doi.org/10.31857/S0044748X0007757-1>
11. Карпович О.Г., Манойло А.В. *Политика многополярности: новые вызовы и угрозы: монография. 2-е изд.* М.: Изд-во Дипломатической академии МИД РФ; 2020.
12. Джабиев А.Ш. *Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности России.* М.: Экономика; 2019. 480 с.
13. Иванова В.А. Современные масштабы торгово-экономических связей России со странами Латинской Америки. *Хроноэкономика.* 2019;6(19):39–42.
14. Красных С.С. Развитие экспорта регионов России в условиях санкционных ограничений. *Вестник университета.* 2022;(9):96–102. <https://doi.org/10.26425/1816-4277-2022-9-96-102>
15. Камчатова Е.Ю., Балакирева С.М. Организационные нововведения в управлении внешнеторговыми компаниями в условиях трансформации рынков сбыта. *E-Management.* 2022;5(3):98–105. <https://doi.org/10.26425/2658-3445-2022-5-3-98-105>
16. Давыдова А., Карпович О., Троянский М. Латиноамериканский вектор внешней политики России: новые вызовы и угрозы. *Международная жизнь.* 2021;(11):24–39.
17. Карпович О.Г., Шангараев Р.Н. Перспективы сотрудничества России со странами Латинской Америки. *Russian Journal of Management.* 2019;7(2):26–30. [https://doi.org/10.29039/article\\_5d4846bd2c62f8.86915580](https://doi.org/10.29039/article_5d4846bd2c62f8.86915580)

## References

1. Russian State Historical Archive (St. Petersburg). F.516. Op.1. <https://rgia.su/> (accessed 24.08.2022).
2. Collection of trade agreements between Russia and foreign states SPb.: 1912.
3. Rossini R., Santos A. *Peru's recent economic history: From stagnation, disarray, and mismanagement to growth, stability and quality policies. Peru: Staying the course of economic success.* Washington, DC: International Monetary Fund; 2015.
4. Sizonenko A.I. Russia – Peru: a long relations history. *Mezhdunarodnaa zhizn'.* 2015;(2):155–160.

5. Tkachenko V.A. *Russia Peru: the formation of relations in the transition period*. M.: ILA RAN; 1998. (In Russian).
6. Embajada del Perú en Rusia: <https://www.gob.pe/embajada-del-peru-en-rusia> (accessed 24.08.2022).
7. Trade turnover between Russia and Peru “Products of animal origin”. <https://ru-stat.com/date-Y2015-2019/RU/trade/PE/01> (accessed 24.08.2022).
8. Yakovlev P.P. Russia and Latin America: constants and variables in trade and economic relations. *Outlines of global transformations: politics, economics, law*. 2021;14(3):209–226. <https://doi.org/10.23932/2542-0240-2021-14-3-12>
9. Jeifets V.L. Dreaming on Latin America: Reflections on Russian Diplomacy in the Region. *Vestnik RUDN. Series: International relations*. 2020;20(3):521–533. <https://doi.org/10.22363/2313-0660-2020-20-3-521-533>
10. Lavut A.A. Search for a Latin American development strategy in the context of global economical instability. *Latinskaia Amerika = America Latina*. 2020;(1):33–46. <https://doi.org/10.31857/S0044748X0007757-1>
11. Karpovich O.G., Manoilo A.V. *Politics of multipolarity: new challenges and threats: monograph*. 2<sup>nd</sup> ed. M.: Publ. House Diplomatic Academy of MFA RF; 2020. (In Russian).
12. Dzhabiev A.Sh. *Fundamentals of state regulation of Russia's foreign economic activity*. M.: Economics; 2019. 480 p. (In Russian).
13. Ivanova V.A. The modern scales of trade and economic relations between Russia and Latin American countries. *Chronoeconomics*. 2019;6(19):39–42.
14. Krasnykh S.S. Export development of Russian regions under sanctions restrictions. *Vestnik universiteta*. 2022;(9):96–102. <https://doi.org/10.26425/1816-4277-2022-9-96-102>
15. Kamchatova E.Yu., Balakireva S.M. Organizational innovations in the management of foreign trade companies in the context of sales markets transformation. *E-Management*. 2022;5(3):98–105. <https://doi.org/10.26425/2658-3445-2022-5-3-98-105>
16. Davydova A., Karpovich O., Troyanskiy M. Latin American vector of Russian foreign policy: new challenges and threats. *Mezhdunarodnaa zhizn'*. 2021;(11):24–39.
17. Karpovich O.G., Shangaraev R.N. Russia – Latin American countries cooperation prospects. *Russian Journal of Management*. 2019;7(2):26–30. [https://doi.org/10.29039/article\\_5d4846bd2c62f8.86915580](https://doi.org/10.29039/article_5d4846bd2c62f8.86915580)