

Анализ особенностей современных экономических кризисов

Есина Ольга Игоревна¹

Канд. экон. наук, ст. преп. каф. национальной и региональной экономики
ORCID: 0000-0003-0581-5623, e-mail: oi_esina@mail.ru

Сираждинов Рифат Жамалетдинович²

Канд. экон. наук, доц. каф. управления, ст. науч. сотр.
ORCID: 0000-0002-0063-1430, e-mail: rifsir@yandex.ru

¹Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, г. Москва, Россия

²Московский экономический институт, г. Москва, Россия

Аннотация

Как свидетельствует исторический экскурс, экономические кризисы являются неотъемлемым элементом развития мировой экономики. В качестве основной причины кризисов считалось перепроизводство товаров, то есть объем производимой продукции совокупными поставщиками превышал совокупный спрос. Значительное расширение масштабов экспорта привело к интернационализации не только мировой торговли, но производства товаров и созданию новых логистических цепочек, что стало причиной уязвимости всей цепочки предприятий, связанных технологически во многих странах. Целью работы является исследование динамики экономических кризисов, выявление их причин и последствий для мировой экономики. В работе исследуются экономические кризисы, происходившие в разных странах, изменение их характера. В качестве инструментов исследования в работе использовались методы сравнения и статистического анализа. Как показал проведенный в работе анализ, экономические кризисы из частичных, охватывающих отдельно взятые страны, превращаются в мировые. Причем глубина и масштабы экономических кризисов увеличиваются, несмотря на созданный математический инструментарий и значительное увеличение вычислительных мощностей. Проведенный анализ позволяет сделать выводы о дальнейшей регионализации мировой торговли и производства. К тому же эти процессы являются объективными и не зависят от современного распределения экономического потенциала.

Ключевые слова

Мировые экономические кризисы, развитые страны, спрос и предложение, товарная биржа, фондовая биржа, перепроизводство, ценные бумаги

Для цитирования: Есина О.И., Сираждинов Р.Ж. Анализ особенностей современных экономических кризисов // Вестник университета. 2023. № 5. С. 77–85.



The features' analysis of modern economic crises

Olga.I Esina¹

Cand. Sci. (Econ.), Senior Lecturer at the Department of National and Regional Economics
ORCID: 0000-0003-0581-5623, e-mail: oi_esina@mail.ru

Rifat Zh. Sirazhdinov²

Cand. Sci. (Econ.), Assoc. Prof. at the Department of Management, Senior Researcher
ORCID: 0000-0002-0063-1430, e-mail: rifsir@yandex.ru

¹Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov, Moscow, Russia

²Moscow Institute of Economics, Moscow, Russia

Abstract

As evidenced by the historical digression, economic crises are an integral element in the development of the world economy. The overproduction of goods was considered as the main cause of crises, that is, the volume of products produced by aggregate suppliers exceeded aggregate demand. The significant expansion of exports has led to the internationalization of not only world trade, but also the production of goods and the creation of new supply chains, which caused the vulnerability of the entire chain of enterprises connected technologically in many countries. The aim of the work is to study the dynamics of economic crises, to identify their causes and consequences for the world economy. The paper examines the economic crises that have occurred in different countries and the change in their nature. The methods of comparison and statistical analysis were used as research tools in the work. As the analysis carried out in the work has shown, economic crises from partial, covering individual countries, turn into global ones. Moreover, the depth and scale of economic crises are increasing despite the created mathematical tools and a significant increase in computing power. The analysis allows us to draw conclusions about the further regionalization of world trade and production. In addition, these processes are objective and do not depend on the current distribution of economic potential.

Keywords

World economic crises, developed countries, supply and demand, commodity exchange, stock exchange, overproduction, securities

For citation: Esina O.I., Sirazhdinov R.Zh. (2023) The features' analysis of modern economic crises. *Vestnik universiteta*, no. 5, pp. 77–85.

ВВЕДЕНИЕ

В последние десятилетия в мировой экономике наблюдаются значительные изменения, вызванные реформой системы международного разделения труда, с одной стороны, и целым рядом непрерывных системных экономических кризисов в ведущих странах, которые до недавнего времени определяли экономическое равновесие в мире, с другой стороны. Это, в свою очередь, приводит к изменениям в структуре Валового внутреннего продукта (далее – ВВП) многих стран. В качестве фактов, свидетельствующих об этих изменениях, являются значительные отклонения в темпах роста национальных экономик недавних мировых лидеров. Последний системный кризис экономического развития начался в 2008–2009 гг. с кризиса ликвидности на американском фондовом рынке, так не преодоленный до конца, который лишь еще более усугубился в 2020 г. в связи объявленной пандемией Covid-19. Это привело к увеличению цепочек поставок комплектующих к производству многих видов как для производственного, так и для личного потребления. По нашему мнению, в динамике причины и следствия всех этих системных экономических кризисов меняются, что требует осмысления, чтобы сделать необходимые выводы для предотвращения серьезных последствий даже от временных разрывов в поставке продукции и предоставлении услуг различного характера.

ЛИТЕРАТУРНЫЙ ОБЗОР

Двухвековое развитие индустриального общества, символами которого являлись страны Европы и, безусловно, США, сопровождали системные экономические кризисы. Их глубина, значение и влияние на конечные итоги социально-экономических процессов в остальном мире очень сильно различаются в зависимости от исходных причин и факторов, вызвавших их.

Несмотря на применение новейших инструментов государственного регулирования и планирования экономических процессов, широкого использования возможностей вычислительной техники, даже в последние годы наблюдаются весьма серьезные экономические кризисы.

В настоящее время существует множество точек зрения на понятие экономических кризисов. Так, например, академик С.Ю. Глазьев считает, что причиной многих кризисов является противоречие между технологическими эпохами. То есть когда одна сменяет другую, при этом предыдущие всячески сопротивляются этому изменению, а владельцы старых технологий пытаются получить все преимущества до конца [1]. Другая точка зрения отражает некий социальный статус элит государств, которые периодически меняют свои воззрения на источники извлечения прибыли. В качестве показателя соотношения национальных и коммерческих интересов используется термин «имперскость» [2].

Все кризисы, начиная со второй половины XIX в., объяснялись нарушением равновесия между спросом и предложением. И даже в настоящее время эти объяснения причин экономических кризисов являются преобладающими. Однако необходимо учесть, что эти условия могут свободно функционировать лишь в рамках свободной конкуренции, которая уже во второй половине XX в. значительно изменилась. Стоит отметить тот факт, что существенное усиление роли национальных государств и крупнейших транснациональных корпораций привело к фактически монополизированным рынкам значительного ассортимента товаров и услуг [3–6].

В последние годы наблюдается значительное количество событий, формально напрямую не связанных с экономическими процессами, но в реальности отражающих скорее их результат, чем причины (экономических кризисов). Таким образом, одной из важнейших причин изменения объемов мировой торговли, а следовательно, и мирового производства некоторые ученые определили различные эпидемии и переход к многообразным вариантам распространения технологических процессов: инновации, цифровизации и т.д. [7–10].

МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

При исследовании характера системных экономических кризисов, периодически сотрясающих мировую экономику, нами использованы методы исторического и статистического анализа динамики объемов ВВП и структуры экспорта.

Экономические перевороты, происходившие в XIX в., несмотря на их масштабы, ограничивались одной или другой страной. Однако, начиная с первой трети XX в., почти все они приобретают интернациональный характер. По большей части изменения различаются исходной точкой начала кризиса – страной и отраслью, которые являлись первопричиной.

Несмотря на разработанные уже достаточно давно инструменты и механизмы по прогнозированию возможности экономического кризиса, в частности, повышение роли национальных государств, это не снизило остроту проблем от возникновения и последствий кризиса.

Исследуем цепочку наиболее известных экономических кризисов, вызвавших достаточно серьезные потрясения в мировой экономике, основную роль в которой в XIX–XX вв. играли европейские страны и США.

ХРОНОЛОГИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ КРИЗИСОВ

Первым мировым экономическим кризисом можно считать кризис 1857 г., итоги которого затронули экономику следующих ведущих стран: США, Германия, Великобритания и Франция. Причиной кризиса являлся крах финансовых инвестиций в строительство железных дорог в США, основным источником которых были финансовые вложения в виде ценных бумаг, размещенных на Американской и Лондонской фондовых биржах. Эти частные инвестиции в магистральную инфраструктуру не были гарантированы федеральным правительством. Построенные железные дороги не смогли обеспечить высокую эффективность инвестиций, что привело к массовому банкротству железнодорожных компаний, которые впоследствии были национализированы штатами. Кризис железнодорожных компаний стал причиной обвала рынка ценных бумаг и американской банковской системы. Основная доля американских ценных бумаг размещалась на Лондонской фондовой бирже, основными покупателями которых были англичане, а впоследствии и французы с немцами. Экономический кризис компаний, обеспечивающих строительство и эксплуатацию железных дорог в США, привел к аналогичному кризису в европейских странах. Это, в свою очередь, вызвало сокращение производства и потребления чугуна у основных его поставщиков и потребителей.

Следующий экономический кризис разразился в 1873 г. Охватил он сначала Германию и Австрию, после чего перекинулся на США и остальные страны Европы. Этот экономический кризис привел к глубокой стагнации в экономике всех развитых европейских стран и США.

После выхода из упомянутого экономического кризиса все ведущие страны начали весьма активно готовиться к переделу мира и сфер влияния на земном шаре. Активные инвестиции и гигантские военные заказы в промышленности вызвали значительный экономический рост в Европе и США. Начало Первой мировой войны разочаровало многих. Согласно мнению многих военных экспертов, война должна была закончиться в течение 8–9 недель. Для этих масштабов и были подготовлены все ресурсы для ведения войны. Но прогноз оказался неточен, что потребовало привлечения дополнительных финансовых ресурсов. Центральные правительства ведущих стран заставили банки возвращать инвестиции в иностранные ценные бумаги в страну. Это привело к мировому финансовому кризису 1914 г.

Правительства некоторых ведущих европейских стран стимулировали распродажу государственных и корпоративных ценных бумаг, эмитентами которых выступали иностранные государства и компании. Целью этих акций стало обеспечение финансирования военных действий. Это привело к массовым банкротствам и кризису ликвидности на фондовых и финансовых рынках. В качестве обеспечительной меры для поддержания ценных бумаг национальных эмитентов правительства этих стран выпустили в обращение значительное количество денежной массы. Таким образом, ведущие европейские страны и США решили свои финансовые и экономические проблемы в основном за счет других стран, ножиц цен путем создания значительного снижения цен на сырье и повышения цен на товары.

По итогам Первой мировой войны геополитическая ситуация в мире кардинальным образом менялась, и экономические лидеры в мире изменились. Основным выгодоприобретателем в мире стали США, которые стали мировым лидером во многих смыслах. Покупательная способность валюты стран-победителей значительно выросла. И в этих условиях необходимо было менять структуру общественного производства в пользу потребительских товаров. При этом отрасли, обеспечивавшие победу на фронтах Первой мировой войны, должны были сворачивать производство военной техники и вооружения, что спровоцировало рецессию в материальном производстве. Совокупность этих факторов привела к очередному мировому экономическому кризису в 1920–1922 гг. Кризис затронул экономики таких стран, как: Дания, Италия, Финляндия, Голландия, Норвегия, США и Великобритания.

ИЗМЕНЕНИЕ СОДЕРЖАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ КРИЗИСОВ

24 октября 1929 г. (Черный Четверг) ознаменовался на Нью-Йоркской фондовой бирже крупнейшим падением курса ценных бумаг, что привело к старту крупнейшего в истории мирового экономического

кризиса. Экономика США по результатам Первой мировой войны стала крупнейшим выгодоприобретателем, что дало резкий рост социально-экономического развития страны. Население весьма активно инвестировало свои денежные средства в ценные бумаги как корпоративные, так и государственные, муниципальные. Однако, ожидания населения и многих других инвесторов оказались слишком завышенными.

Котировки ценных бумаг крупнейших акционерных обществ упали до 200 пунктов. Вслед за крупнейшими начался процесс банкротства крупных и средних компаний, банков. Эти процессы привели к массовой безработице.

По окончании экономического кризиса промышленное производство в ведущих экономических державах Европы и США упало более чем на 30 %. В 1933 г. в 32 наиболее развитых странах было зафиксировано более 30 млн безработных.

По итогам кризиса 1930-х гг. в Европе родились фашистские режимы, которые в те времена считались инструментом регулирования мировой экономики, что позволило бы миновать циклические экономические кризисы. Неоконченная Первая мировая война, итоги которой не устроили многих европейских стран, привела к подготовке к военным действиям в гораздо больших масштабах, чем это происходило ранее.

Вторая Мировая война повлекла за собой значительные материальные и человеческие потери. Причем в качестве потерь в человеческих ресурсах стоит учесть, что среди безвозвратных потерь основную долю составили наиболее квалифицированные и трудоспособные кадры. Необходимость восстановления экономического потенциала практически всех европейских стран привела к тому, что длительный период экономические кризисы миновали европейские страны. Восстановление экономического потенциала европейских стран финансировалось за счет известного «плана Маршалла». Реализация плана послужила причиной усиления зависимости большинства европейских стран от США, которые путем предоставления долгосрочных связанных кредитов обеспечивали социально-экономическое развитие страны, создавая огромное количество новых рабочих мест для обеспечения производства промышленного оборудования для европейских предприятий. В итоге к концу 1950-х гг. доля экономики США в совокупном мировом ВВП доходила до 50 %.

В послевоенный период настало время очередного экономического кризиса, который появился в 1957 г. Он затронул страны, обеспечивавшие промышленное производство и снабжавшие машинами, оборудованием США, Великобританию, Канаду. Кризис был вызван перепроизводством упомянутых видов продукции.

По окончании кризиса 1957 г. экономики многих европейских стран были ориентированы на производство товаров, потребляемых населением. Таким образом, началось насыщение товарных рынков продукцией. Но емкость европейского и американского рынков ограничена. Кроме того, необходимо учесть, что покупательная способность населения за послевоенный период конечно же выросла, но не в том размере, в котором выросли объем и номенклатура потребительских товаров. Кроме того, страны-поставщики энергоресурсов на мировые рынки, объединенные в картель «Опек», объявили консолидированное решение о разовом повышении цен на нефть. Это привело к росту затрат на производство продукции и, следовательно, к снижению возможностей потребителей к сохранению старых объемов продаж потребительских товаров. Совокупность приведенных фактов привела к очередному экономическому кризису, начало которого считается 1973 г.

По итогам кризиса 1973 г., как мы уже отмечали выше, многие ведущие европейские и американские компании начали переводить свои основные производственные мощности в Китай, где стоимость рабочей силы была значительно ниже среднеевропейской. Таким образом, роль всемирной мастерской, которую долгое время играли компании Европы и США, через определенное время должна была перейти именно Китаю. При этом структура ВВП в конечном счете должна была измениться в сторону повышения доли сферы услуг.

ИЗМЕНЕНИЯ В СТРУКТУРЕ ВВП РАЗВИТЫХ СТРАН

В большинстве развитых стран после реализации принятой стратегии развития промышленного производства структура ВВП значительно изменилась за прошедшие более чем 40 лет. В табл. 1 представлены данные о структуре ВВП по состоянию на 01.01.2019 г. Как следует из приведенных данных в таблице, в большей части развитых стран доля услуг значительно превышает долю промышленности. В то же время доля услуг практически во всех странах, за исключением Германии, выше 70 %.

Анализ структуры ВВП показывает, что в развитых странах экономика полностью соответствует представлению многих современных экономистов о развитии современного общества как постиндустриальное. При этом многие из них считают, что она (экономика) должна быть экономикой потребления, то есть сферы услуг. Но это условие имеет право на существование, если имеются страны, в которых производится продукция для домашнего потребления.

Правительство Германии в 1972–1973 гг. решило пойти по другому пути. Именно в эти годы был заключен долгосрочный контракт на строительство нефтепроводов и газопроводов. Реализация заключенных контрактов по строительству нефтепроводов и газопроводов позволила осуществить промышленности Германии долгосрочную стратегию социально-экономического развития и стать на долгое время экономическим локомотивом Европы и Европейского союза. Применение дешевых по сравнению с другими вариантами использования энергоресурсов и углеводородов обеспечило не только сохранение, но и развитие таких предприятий, как химическая промышленность, машиностроение и других важнейших отраслей промышленности, которые издавна играли ведущую роль в социально-экономическом развитии Германии. Аналогично за счет использования недорогих энергоресурсов и химического сырья из России удалось сохранить на длительный период ведущие отрасли и в Италии.

Таблица 1

Структура ВВП на 01.01.2019 г. по некоторым странам

Рейтинг	Страна	Городское население, %	Плотность населения на км ²	Доля промышленности в ВВП, %	Доля сферы услуг, %	Доля сельского хозяйства в ВВП, %
15	Япония	91,7	336	28,1	70,8	1,1
27	Бразилия	86,8	23,6	22,6	72,2	5,2
33	Великобритания	83,7	255	20,2	79,2	0,6
36	США	82,5	32	18,5	80,6	0,9
38	Канада	81,5	3,5	30,7	66,2	3,1
39	Южная Корея	81,4	494	39	59	2
41	Франция	80,7	118	19,5	78,8	1,7
52	Германия	77,4	230	31	68,1	0,9
60	Россия	74,6	8,56	33,3	62,3	4,4
69	Италия	70,7	193	29	68,2	2
97	Китай	60,3	139	41,2	50,4	8,4
161	Индия	34,5	357	29,1	53,9	17

Составлено авторами по материалам источника [11]

Таким образом, по результатам анализа можно сделать вывод о том, что кризис 1973 г. был последним классическим кризисом перепроизводства и спроса. Однако, социально-экономические беды развитых стран Европы и США продолжались даже после кризиса 1973 г. Последовавшие за кризисом 1973 г. мировые кризисы уже имели совершенно другой характер. Прежде всего, они практически все начались на финансовом и фондовом рынках.

После достаточно длительного периода благополучного развития национальных экономик настал черед очередного экономического кризиса, который случился в 1987 г. Как мы уже отмечали, все экономические кризисы, последовавшие после 1973 г., являлись фондовыми или финансовыми кризисами. Кризис 1987 г., по нашему мнению, вызван изменениями в отраслевой структуре промышленности в ведущих странах.

За период после 1973 г., как мы уже отмечали ранее, произошло перемещение основных производственных мощностей из европейских стран и США в Китай и другие страны Юго-Восточной Азии, которые за этот период начали становиться «мировой фабрикой». Однако, еще значительная часть производственных мощностей сохранила свои исторические места базирования, что привело к тому, что

они выдержали конкуренции с новыми странами «мировой фабрики» и произошло значительное падение спроса на их продукцию. Следовательно, возникло снижение курса ценных бумаг этих эмитентов.

Аналогичную сущность, по нашему мнению, имеет экономический кризис, разразившийся в 1997 г. на фондовых биржах в странах Юго-Восточной Азии. Для стимулирования экспорта многие государства Юго-Восточной Азии, производство которых ориентировано было для экспорта продукции в развитые страны, девальвировали свои национальные валюты, что привело к значительному затовариванию и падению курса ценных бумаг как государственных, так и корпоративных.

ОСНОВНЫЕ ИТОГИ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Интеграцию национальных экономик в мировую очень хорошо продемонстрировал экономический кризис 2008–2009 гг. Как мы уже писали выше, в структуре развитых стран давно уже преобладает такая сфера, которая предоставляет населению широкий спектр услуг. Показательным является пример США, где доля услуг в ВВП на 01.01.2019 г. составляла 80,6 %. Основная доля в сфере услуг составляет различные услуги страхования (имущественного, пенсионного, медицинского и т.д.), юридические и другие. Население, промышленность, сфера услуг и органы государственного, муниципального управления в США имеют весьма сильную закредитованность. Как и во всем мире жилищное строительство особенно серьезно зависит от объемов кредитования. В США в качестве основного источника финансирования жилищного строительства являются ипотечные кредиты, которые выдаются под гарантии агентств ипотечного кредитования. Особенностью финансовой системы США является система кредитования, в которой ценные бумаги агентств ипотечного кредитования считаются весьма надежными и равными надежности государственным и муниципальным облигациям. При этом реальное содержание в этих ценных бумагах составляет не более 10 %. Экономический кризис 2008–2009 гг. начался в США с кризиса неуплат по ипотечным кредитам за жилье. Под ударом оказалась именно система ипотечного кредитования, которая увлекла за собой всю финансовую систему США и в дальнейшем сферу производства.

Впоследствии этот экономический кризис привел к глобальному кризису во всем мире. Этот кризис, по нашему мнению, должен был привести к выводам о нецелесообразности перевода производства продукции с национальных территорий на другие площадки. Причиной этого вывода является тот факт, что всемерное развитие промышленного производства неизбежно приводит к росту благосостояния в этих странах и, следовательно, к росту стоимости рабочей силы, что неизбежно вызывает рост средней стоимости товаров. Одновременно инвестируя в развитие промышленного производства в других странах, развитые страны фактически создают своими руками конкурентов, которые владеют современными производственными мощностями и квалифицированными трудовыми ресурсами.

В настоящее время взаимоотношения между развитыми и развивающимися странами основаны на достаточно эфемерном обмене. В настоящее время развитые страны поставляют в основном оборудование и технологии обработки материалов (наладка и регулирование технологического оборудования). В ответ развивающиеся страны поставляют товары практически по всему ассортименту. Однако в последнее время развивающиеся страны имеют опыт производства сложного технологического оборудования, но держателями прав на его наладку и регулировку являются развитые страны. Скорее всего эта тенденция спустя какое-то время может завершиться.

Для подтверждения заявленной точки зрения исследуем особенности экспортно-импортных операций США в 2021 г.

Таким образом, по итогам 2021 г. основными странами (из первых 10), в которые поставляют свою продукцию американские компании являются следующие: Канада с долей 17,5 %; Мексика с долей 15,7 %; Китай с долей 8,61 %. При этом в структуре экспорта преобладают следующие позиции: топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки, битуминозные вещества, воски минеральные – 13,6 %; реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства, их части – 11,9 % [11]. Наряду с этим в качестве товара выступают, как мы уже отмечали выше, услуги по наладке, лицензионное сопровождение и т.д.

В дальнейшем, по нашему мнению, экспортно-импортные операции могут приобрести новый характер. И доля интеллектуальной собственности, основными держателями которой являются развитые страны, неизбежно упадет, что приведет к значительному уменьшению их экспортного потенциала и потребует для поддержания качества жизни населения сокращение использования потребительских товаров и услуг [12].

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Структура экспортно-импортных операций в мире постоянно претерпевает изменения. Если на первом этапе развития мировой экономики основные потоки из развитых стран составляли товары, то в обратную сторону сначала происходила поставка рабочей силы, а затем сырье. Неравноценный обмен между странами являлся источником развития отдельно взятых стран, которые за счет использования переломной на момент ее внедрения технологии производства, позволяли иметь значительные преимущества, что способствовали дальнейшему росту экономического неравенства. Но рост этого неравенства в конечном счете приводит к перепроизводству товаров и к экономическим кризисам. Научно-технический прогресс в развитых странах спровоцировал значительные изменения в структуре экспорта и повышение в нем доли услуг промышленного характера. Но, скорее всего, эти условия экспорта не всегда будут исполняться. Многие страны начинают использовать достижения научно-технического прогресса в национальных интересах без учета прав на интеллектуальную собственность.

Библиографический список

1. Глазьев С.Ю. Идеология новой эры. *Евразийская интеграция: экономика, право, политика*. 2022; 1(39): 9 с.
2. Динкин И.Е. Индекс имперскости. *Тетради по консерватизму*. 2022; 2:345–347 с.
3. Studwood. Экономика. Влияние глобализации на национальную экономику. https://studwood.net/1294843/ekonomika/vliyanie_globalizatsii_natsionalnuyu_ekonomiku?ysclid=lb0jtzghfk466793055 (дата обращения: 27.02.2023).
4. Горецкая Е.О., Горетский В.В. Роль иностранных инвестиций в мировой экономике и их влияние на экономику России. *Сфера услуг: инновации и качество*. 2022; 58:49–56 с.
5. Фадеева И.С. Проблемы управления национальными экономиками в условиях проявления факторов нестабильности глобальной мировой экономики. В сборнике: *Актуальные проблемы экономики и управления в XXI веке. сборник научных статей VII Международной научно-практической конференции, Новокузнецк, 6–7 апреля 2021 г.* Новокузнецк: Сибирский государственный индустриальный университет; 2021. 46–50 с.
6. Котынский Ю. Экономика Польши в условиях турбулентности мировой экономики. *Мир перемен*. 2020; 1:83–97 с.
7. Нарышкин А.А., Оганезов Д.С. Развитие мировой торговли: содействие продвижению экспорта. Мировой опыт. *Инновации и инвестиции*. 2020; 3: 78–81 с.
8. Долуда Б.А., Грачева Д.Ю. «Зеленая» экономика - модный тренд или реальная тенденция развития мировой экономики? В сборнике: *Гуманитаристика в условиях современной социокультурной трансформации. материалы XI Всероссийской научно-практической конференции, Липецк, 21–22 октября 2022 г.* Липецк: Липецкий государственный педагогический университет имени П.П. Семенова-Тян-Шанского; 2022. 152–155 с.
9. Платонова Е.Д., Филькевич И.А. Платформенная экономика как современный тренд развития мировой экономики. В сборнике: *Мировая экономика и бизнес-администрирование малых и средних предприятий. Материалы 17-го Международного научного семинара, проводимого в рамках 19-й международной научно-технической конференции, Минск, 25-26 марта 2021 г.* Минск: Белорусский национальный технический университет. 2021: 93–95 с.
10. Еловская М.А. Мировой опыт построения цифровой экономики перспективы цифровизации экономики России. *Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета*. 2022; 5-2 (137): 35–41 с.
11. TrendEconomy. Годовая статистика международной торговли товарами (HS). <https://trendeconomy.ru/data/h2/TOTAL> (дата обращения: 03.03.2023).
12. She-win. Экономика США в 2022 году: секторы, отрасли, промышленность. <https://she-win.ru/turizm/ekonomika-ssha-v-2022-godu-sektory-otrasli-promyshlennost/?ysclid=lb0zghjred246846581> (дата обращения: 05.03.2023).
13. Пичурин И.И. Сокращение материального потребления стран «золотого миллиарда» – неперемное условие устойчивого развития мировой экономики. *Теория и практика мировой науки*. 2021; 2: 2–7 с.

References

1. Glazyev S.Yu. Ideology of a new era. *Eurasian integration: economics, law, politics*. 2022; 1 (39):9 p. (In Russian).
2. Diskin I.E. Imperial index. *Notebooks on conservatism*. 2022; 2: 345–347 pp. (In Russian).
3. Studwood. *Ekonomika. The impact of globalization on the national economy*. https://studwood.net/1294843/ekonomika/vliyanie_globalizatsii_natsionalnuyu_ekonomiku?ysclid=lb0jtzghfk466793055 (accessed 27.02.2023). (In Russian).
4. Goretskaya E.O., Goretskiy V.V. The role of foreign investment in the global economy and their impact on the Russian economy. *Service sector: innovation and quality*. 2022; 58: 49–56 pp. (In Russian).

5. Fadeeva I.S. Problems of managing national economies in the context of the manifestation of factors of instability of the global world economy. In: *Actual problems of economics and management in the XXI century. collection of scientific articles of the VII International Scientific and Practical Conference, Novokuznetsk, 6–7 April 2021*. Novokuznetsk: Sibirskii gosudarstvennyi industri- alnyi universitet; 2021. 46–50 pp. (In Russian).
6. Kotynsky Yu. Economy of Poland in the conditions of turbulence of the world economy. *World of Changes*. 2020; 1: 83–97 pp. (In Russian).
7. Naryshkin A.A., Oganezov D.S. Development of world trade: promotion of exports. World experience. *Innovations and investments*. 2020; 3: 78–81 pp. (In Russian).
8. Doluda B.A., Gracheva D.Yu. “Green” economy – a fashionable trend or a real trend in the development of the world economy? In: *Humanities in the conditions of modern socio-cultural transformation. materials of the XI All-Russian scientific-practical conference, Lipetsk, 21–22 October 2022*. Lipetsk: Lipetskii gosudarstvennyi pedagogicheskii universitet imeni P.P. Semeno- va-Tyan-Shanskogo; 2022. 152–155 p. (In Russian).
9. Platonova E.D., Filkevich I.A. Platform economy as a modern trend in the development of the world economy. In the collec- tion: *World economy and business administration of small and medium-sized enterprises. Materials of the 17th International Scientific Seminar held within the framework of the 19th International Scientific and Technical Conference, Minsk, 25–26 March 2021*. Minsk: Belorusskii natsionalnyi tekhnicheskii universitet. 2021: 93–95 p. (In Russian).
10. Elovskaya M.A. World experience in building a digital economy, prospects for digitalization of the Russian economy. *Pro- ceedings of the St. Petersburg State University of Economics*. 2022; 5-2 (137): 35–41 pp. (In Russian).
11. TrendEconomy. *Annual statistics of international merchandise trade (HS)*. <https://trendeconomy.ru/data/h2/TOTAL> (accessed 03.03.2023). (In Russian).
12. She-win. *The US economy in 2022: sectors, industries, industry*. <https://she-win.ru/turizm/ekonomika-ssha-v-2022-godu-sekto- ry-otrasli-promyshlennost/?ysclid=lb0zghjred246846581> (accessed 05.03.2023). (In Russian).
13. Pichurin I.I. Reducing the material consumption of the “golden billion” countries is an indispensable condition for the sustainable development of the world economy. *Theory and practice of world science*: 2021; 2: 2–7 pp. (In Russian).