

УДК 334.012.65

Т. Даббус

ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ РАЗВИТИЯ МИКРОПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация. В статье исследованы подходы к интерпретации понятия финансового механизма развития микропредпринимательства. Разработан финансовый механизм развития микропредпринимательства, включающий три уровня его функционирования: государственный, рыночный и внутренний, финансовые методы, инструменты и рычаги, а также система обеспечения финансового механизма развития микропредпринимательства. Предложена классификация показателей, характеризующих формирование финансовых ресурсов и результаты хозяйственной деятельности субъектов микропредпринимательства.

Ключевые слова: микропредпринимательство (МП), финансы, финансовый механизм, финансовые методы, финансовые инструменты.

Tamim Dabbous

FINANCIAL MECHANISM OF DEVELOPMENT OF MICROENTREPRENEURSHIP

Annotation. The article deals with the approaches to interpretation of a concept of the financial mechanism of development of micro-entrepreneurship. The financial mechanism of development of micro-entrepreneurship including three levels of his functioning is developed: state, market and internal, financial methods, tools and levers, and also system of providing the financial mechanism of development of a micro-entrepreneurship. Classification of the indicators characterizing formation of financial resources and results of economic activity of subjects of a micro-entrepreneurship is offered.

Keywords: micro-entrepreneurship, finance, financial mechanism, financial methods, financial instruments.

Значительную долю экономики развитых стран занимает финансовая деятельность малого предпринимательства и его структурной компоненты – микропредпринимательства. Использование в национальных экономиках данных форм бизнеса является очевидным, поскольку их преимущества состоят не только в более активном освоении новых сфер экономической деятельности, скорости создания бизнеса и переориентации производства, возможности реализовывать свою продукцию на локальных рынках, отсутствии бюрократической структуры управления, но и в большей инновационной способности малых предприятий за счет оригинальности идеи владельца, индивидуального подхода и скорости относительно удовлетворения нужд конкретного потребителя, учитывая его личные интересы и требования. По данным международной статистики, в мире официально зарегистрировано свыше 500 млн микропредприятий [7]. В развивающихся странах сектор микропредпринимательства обеспечивает рабочими местами 30–80 % экономически активного населения и быстро реагирует на новые потребности, возникающие в период экономических реформ. Социальная значимость микропредпринимательства определяется массовостью этого явления, основанной на личной инициативе трудоспособного населения, которое по тем или иным причинам не смогло найти применения в других сферах деятельности. Во многих случаях данный сектор является потребителем рабочей силы, высвободившейся в период реструктуризации экономики.

В России к субъектам микропредпринимательства относятся предприятия в составе малого предпринимательства с числом занятых до 15 чел. и предельными значениями выручки от реализации без учета налога на добавленную стоимость (НДС) до 60 млн руб. [6]. Анализ деятельности субъектов микропредпринимательства в РФ за 2013–2014 гг. показал, что в 2014 г. количество микро-

предприятий составило 1868,2 тыс., увеличившись по сравнению с предыдущим периодом на 2,1 %. Показатель оборота микропредприятий в 2014 г. по сравнению с 2013 г. увеличился на 6,5 %, составив 9699,3 млрд руб. (см. табл. 1) [4].

Таблица 1

Основные показатели деятельности микропредприятий в России [2; 4]

Показатели	2013 г.	2014 г.	Изменение, %
Число микропредприятий, тыс.	1828,6	1868,2	2,1
Средняя численность работников, тыс. чел.	4769,5	4912,2	2,3
Оборот микропредприятий, млрд руб.	9101,3	9699,3	6,5
Внеоборотные активы, млрд руб.	60247,7	18628,0	-69,1
Оборотные активы, млрд руб.	53174,8	34288,6	-35,6
Капитал и резервы, млрд руб.	15639,6	15930,7	1,9
Краткосрочные обязательства, млрд руб.	14024,7	17187,8	22,6

В настоящее время микропредприятия по всему миру, особенно в развивающихся странах, сталкиваются с различными проблемами, в частности, с ограниченным доступом к источникам финансирования, что является одним из главных препятствий для их динамичного развития. Необходимо отметить, что размер разрыва потребности в финансировании и ее обеспеченности доступными источниками различается по регионам. Проведенный анализ доступности источников финансирования для микропредприятий на развивающихся рынках показал, что около 70 % из них не используют финансирование банков, хотя нуждаются в нем, а еще примерно 15 % кредитуются банками, но испытывают недофинансирование [5].

Одним из важных рычагов, который регулирует финансовые взаимоотношения субъектов микропредпринимательства в условиях рыночной экономики, является финансовый механизм, который обеспечивает эффективное функционирование субъектов микропредпринимательства. Вместе с тем российская практика свидетельствует о недостаточном уровне эффективности использования финансового механизма развития субъектов микропредпринимательства, его неадекватность условиям функционирования рыночного хозяйства. Именно поэтому финансовый механизм развития микропредпринимательства в настоящее время находится в числе важных финансово-экономических проблем, от положительного решения которых в значительной мере зависит судьба самого микропредпринимательства.

Понятие «финансовый механизм» чаще всего используется при рассмотрении общегосударственных процессов. Так, например, финансовый механизм является неотъемлемым элементом финансов, т.е. инструментом мобилизации финансовых ресурсов, распределения и перераспределения валового внутреннего продукта (ВВП) в государстве. Финансовый механизм обеспечивает реализацию его финансовой политики. Однако, с другой стороны, финансовый механизм, как система управления финансами на предприятии, играет ключевую роль в его функционировании, в связи с чем важным является определение сущности понятия «финансовый механизм развития микропредпринимательства» и исследование его структуры. Финансовый механизм является составляющей экономического механизма и представляет собой совокупность форм, методов создания и использования финансовых ресурсов с целью обеспечения нужд государственных структур, субъектов хозяйствования и населения. Анализ литературы по рассматриваемой проблематике позволил выделить несколько подходов к интерпретации понятия финансового механизма развития микропредпринимательства: системный, процессный, комплексный, программно-целевой и критериальный (см. рис. 1).

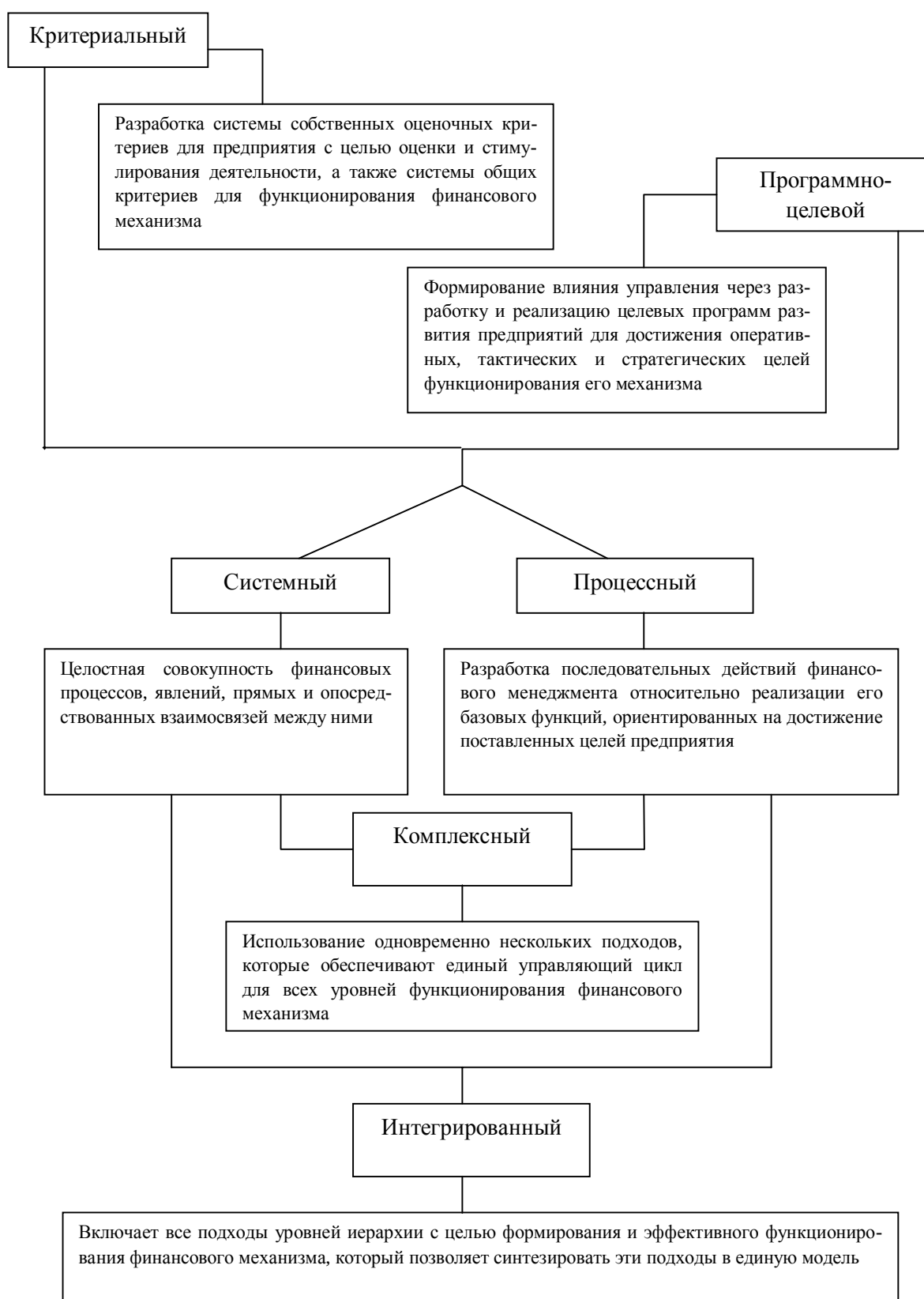


Рис. 1. Иерархия подходов к интерпретации понятия финансового механизма развития микропредпринимательства

Первый уровень иерархии образуют критериальный и программно-целевой подходы, которые предоставляют финансовому механизму определенную ограниченность относительно процессов, на которые осуществляется влияние, или относительно средств такого влияния. Сущность критериального подхода определяется, исходя из авторской интерпретации необходимых направлений применения финансового механизма. Как правило, исследователи ограничиваются небольшим перечнем критериев оценки эффективности функционирования субъекта микропредпринимательства или его финансового состояния [1; 3]. Одновременно внедряются специфические критерии, которые больше учитывают особенности функционирования субъекта, отвечают особенностям вида экономической деятельности или учитывают внешние условия функционирования. Основная трансформация финансового механизма при этом – его спецификация и концентрация в аналитико-оценочном назначении. Если рассматривать финансовый механизм как систему, то такая трансформация отвечает процессу эгрессии части элементов системы, причем такая эгрессия носит синтетический характер.

Более широко финансовый механизм субъекта микропредпринимательства воспринимается в рамках программно-целевого подхода. Однако и в этом случае финансовый механизм имеет ограниченное назначение, используется для выполнения отдельных программ, функций. Его системная организация является более широкой, могут наблюдаться одновременно как процессы эгрессии, так и процессы дегрессии, однако наблюдается доминирование совокупности отдельных методов, инструментов в зависимости от основной цели программы. Примером может служить доминирование инструментов и методов риск-менеджмента при построении соответствующего механизма субъекта микропредпринимательства.

Системный и процессный подходы формируют второй уровень иерархии относительно понимания финансового механизма развития микропредпринимательства, принимая во внимание целостный характер его функционирования и комплектации. Системный подход концентрируется, прежде всего, на целостном восприятии финансового механизма, учете большинства возможных взаимовлияний всех его составляющих. Процессный подход является более динамическим, состоит в определении особенностей финансовых процессов относительно субъекта микропредпринимательства и влияния на данные процессы. Сложность такого восприятия финансового механизма состоит в невозможности учесть все взаимодействия в его рамках и обосновании всех возможных последствий применения отдельных звеньев. В таком случае процессный и системный подходы частично трансформируются в критериальный и программно-целевой.

Третий уровень интерпретации финансового механизма состоит в одновременном применении нескольких/всех подходов к его пониманию. Действительно, если применение только системного или только процессного подходов не является адекватным с точки зрения полноты описания влияния отдельных инструментов на состояние или развитие субъекта микропредпринимательства, то их комплексное использование даст возможность сформировать более полную картину. Использование одновременно критериального или программно-целевого подходов предоставляет возможность синтезировать единую модель влияния механизма на развитие субъекта микропредпринимательства.

По мнению автора, все вышеприведенные подходы являются верными, но соблюдение одного из них обеспечивает интерпретацию сущности понятия «финансовый механизм» лишь с одной стороны и не учитывает его других важных функциональных задач. Исходя из вышеизложенного, под финансовым механизмом следует понимать систему взаимосвязанных составляющих элементов, благодаря использованию которых производится управление финансовыми ресурсами с целью их оптимизации и получения максимального эффекта. В свою очередь финансовый механизм развития микропредпринимательства, по мнению автора, – это совокупность финансовых методов, инструментов и рычагов, которые взаимосвязаны и взаимодействуют между собой на государственном, внутреннем и рыночном уровнях, направленные на реализацию экономико-инвестиционных и социальных функ-

ций микропредпринимательства по соответствующей нормативно-правовой, информационной, институциональной и инфраструктурной системам его обеспечения.

Основу финансового механизма развития микропредпринимательства составляют финансовые методы. Финансовые инструменты и рычаги также входят в состав финансового механизма развития микропредпринимательства и являются различными в зависимости от того, на каком из уровней они применяются. По мнению автора, целесообразно выделить три уровня функционирования финансового механизма (см. рис. 2):

- государственный (на этом уровне благодаря эффективному применению финансовых инструментов и рычагов государством и его институтами обеспечивается развитие микропредпринимательства);
- рыночный (предусматривает применение финансовых инструментов и рычагов при взаимодействии субъекта микропредпринимательства и других субъектов хозяйствования);
- внутренний (применение финансовых инструментов и рычагов на данном уровне проводится непосредственно самим субъектом микропредпринимательства).

Финансовый метод является способом влияния финансовых отношений на экономические процессы с целью достижения определенной цели. К финансовым методам финансового механизма развития микропредпринимательства, по мнению автора, относятся планирование, прогнозирование, налогообложение, страхование. Финансовые инструменты – конкретные способы реализации финансового метода, которые прямо влияют на развитие микропредпринимательства. Финансовые рычаги – средства, использование которых дает возможность содействовать развитию микропредпринимательства. К финансовым инструментам и рычагам, по мнению автора, относятся:

- планы, прогнозы относительно деятельности субъектов микропредпринимательства, программы развития микропредпринимательства (*финансовые методы планирования, прогнозирования*);
- чистая прибыль, собственный капитал, денежные фонды, средства от продажи ликвидных активов, кредиторская задолженность, спонсорские средства, аренда, лизинг, факторинг, форфейтинг, дотации, субвенции, программно-целевое финансирование, нормы амортизационных отчислений;
- кредиты банков, займы кредитных союзов, ломбардов, инвестиционное кредитование микропредпринимательства (*кредитование*);
- капитальные инвестиции, вложение средств в акции и другие ценные бумаги, франчайзинг, венчурное финансирование, государственные закупки (*инвестирование*);
- налоги, обязательные платежи, штрафные санкции, налоговые льготы, налоговый инвестиционный кредит, налоговые каникулы, отсрочка от уплаты налогов (*налогообложение*);
- затраты на страхование предметов залога, страховое возмещение, государственные гарантии по кредитам (*страхование*).

Результатами управления финансовыми ресурсами являются показатели развития микропредпринимательства – абсолютные или относительные величины, которые характеризуют формирование или использование финансовых ресурсов и результаты хозяйственной деятельности субъектов микропредпринимательства. Наиболее распространенным способом классификации является подразделение показателей на количественные и качественные, общие и индивидуальные (см. рис. 3). Приведенная классификация, по мнению автора, не в полной мере дает возможность охарактеризовать функционирование и развитие микропредпринимательства, в связи с чем показатели целесообразно подразделить на следующие группы индикаторов: состояния, эффективности и динамики.

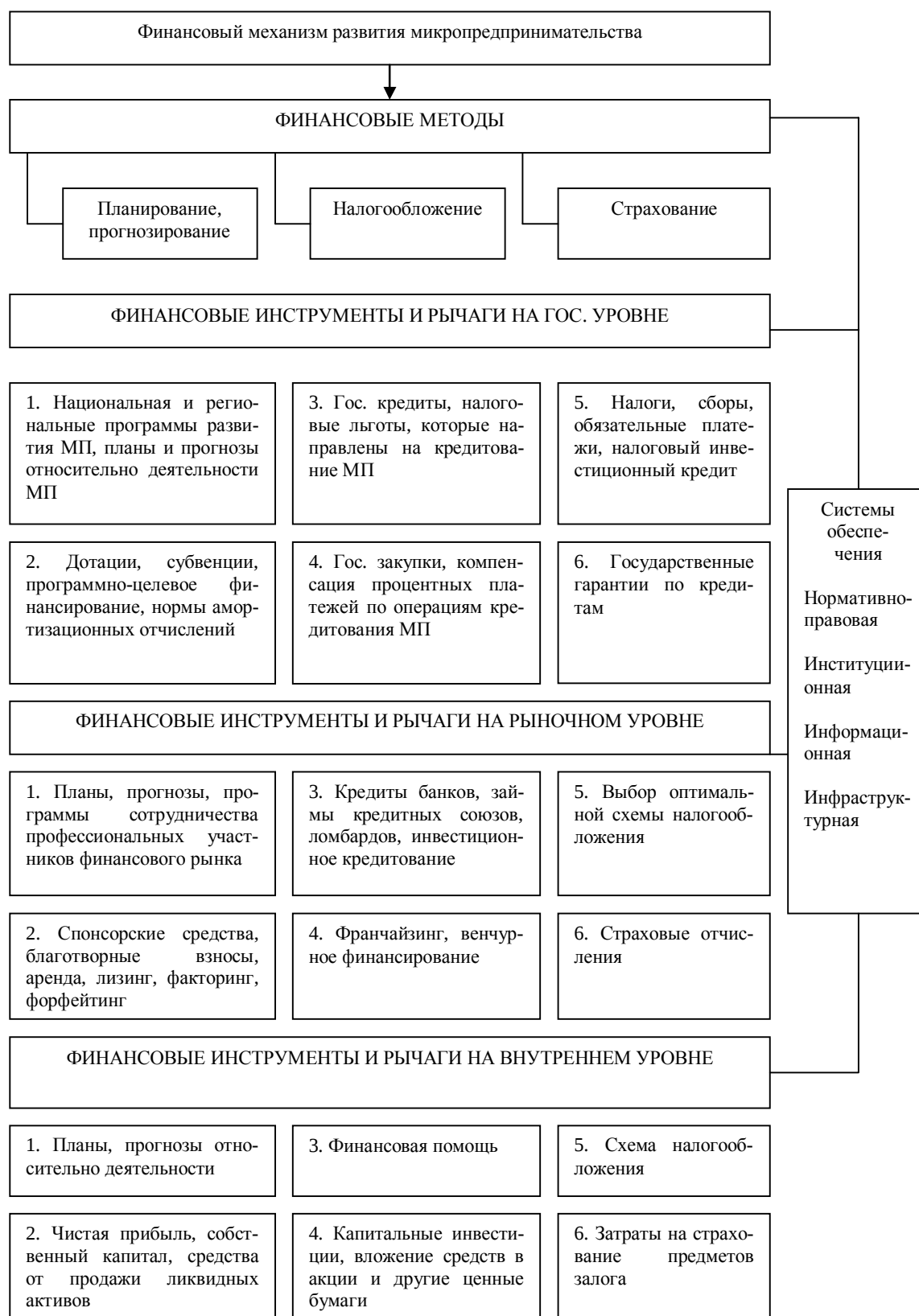


Рис. 2. Концептуальная схема реализации финансового механизма развития микропредпринимательства



Рис. 3. Подходы к классификации показателей развития микропредпринимательства

Системами обеспечения финансового механизма развития микропредпринимательства является нормативно-правовая, информационная, институциональная и инфраструктурная. Нормативно-правовое обеспечение – это совокупность нормативно-правовых документов органов государственной власти, которые обеспечивают организацию хозяйственной деятельности и функционирование микропредпринимательства относительно управления финансовыми ресурсами и регулирования финансовых отношений с государством и его институтами, участниками финансового рынка и другими предприятиями [6]. Информационное обеспечение представляет собой совокупность информационно-методических источников относительно управления финансовыми ресурсами субъектов микропредпринимательства, к которым относятся: оперативные, тактические, стратегические планы, прогнозы, статистическая и аналитическая информация центральных органов исполнительной власти, информационно-методическое обеспечение субъектов микропредпринимательства, средства массовой информации. К институциональному обеспечению финансового механизма развития микропредпринимательства относится совокупность органов государства и его институтов. Инфраструктурную систему финансового механизма развития микропредпринимательства формирует совокупность учреждений и институтов, которые обеспечивают поддержку и развитие микропредпринимательства на всех стадиях его функционирования. К ним относятся: профессиональные участники финансового рынка – банковские и небанковские финансово-кредитные учреждения (страховые, лизинговые, ин-

вестиционные, венчурные компании, кредитные союзы, ломбарды и т.п.), бизнесы-центры, бизнес-инкубаторы, научно-технологические центры, технологические парки, фонды поддержки микропредпринимательства, консультативные центры, общественные организации.

Таким образом, благодаря взаимодействию финансовых методов и эффективной их реализации с помощью инструментов и рычагов на государственном, внутреннем и рыночном уровнях функционирования финансового механизма, по соответствующей нормативно-правовой, институциональной, информационной и инфраструктурной системам обеспечивается развитие микропредпринимательства. Задачей каждого субъекта микропредпринимательства, в частности, является определение оптимального соотношения и взаимодействия элементов указанного механизма, в результате которого создаются благоприятные условия экономического развития микропредпринимательства.

Библиографический список

1. Майоров, А. А. Элементы финансового механизма развития малого бизнеса в России / А. А. Майоров // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. – 2010. – Ч. 1. – № 4(28). – С. 151–154.
2. Малое и среднее предпринимательство в России // М. : Федеральная служба государственной статистики, 2015. – 96 с.
3. Мелехина, П. Ю. Современные аспекты развития финансового механизма предприятий малого бизнеса / П. Ю. Мелехина // Российское предпринимательство. – 2010. – № 8. – Вып. 1(164). – С. 99–102.
4. Российский статистический ежегодник // М. : Федеральная служба государственной статистики, 2015. – С. 324.
5. Траченко, М. Б. Исламские инструменты финансирования малых и средних предприятий: проблемы и перспективы / М. Б. Траченко, Т. Ф. Алхассан // Вестник Университета (Государственный университет управления). – 2016. – № 58. – С. 287–306.
6. Федеральный закон от 24.07.2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа : Справочная правовая система «КонсультантПлюс» (дата обращения : 21.02.2017).
7. Financing SMEs and Entrepreneurs 2015: An OECD Score board [Electronic resource]. – Mode of access : <https://www.hse.ru/data/2015/05/05/1098113573/Financing%20SMEs%20and%20Entrepreneurs%202015.pdf> (accessed date : 21.02.2017).