

УДК 339.92 (4+6)

П. Камара

Т.Г. Титус

Н.Б. Секонго

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ АФРИКИ И ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

Аннотация. В статье анализируются современное сотрудничество между африканскими странами и ЕС, основные пути и формы активизации развития экономического евро-африканского сотрудничества, условия и факторы, способствующие развитию европейско-африканского сотрудничества на современном этапе. Рассматриваются направления диверсификации форм, методов и механизмов европейско-африканского сотрудничества. Анализируется роль стратегий сотрудничества между Европейским союзом и международными экономическими организациями в стабилизации экономики африканских стран. Отдельное внимание уделяется перспективным направлениям развития экономического сотрудничества стран Африки и ЕС. Авторы назвали потенциальные проблемы на пути развития международного экономического сотрудничества стран Европы и Африки.

Ключевые слова: перспективы, развитие, экономика, отношения, Африка, Европейский союз.

Patrice Kamara

Thomas Titus

Nahoua Sekongo

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF ECONOMIC RELATIONS OF AFRICA AND THE EUROPEAN UNION

Annotation. In article modern cooperation between the African countries and the EU, the main ways and forms of activation of development of economic euro-African cooperation, a condition and the factors promoting development of the European-African cooperation at the present stage are analyzed. The directions of diversification of forms, methods and mechanisms of the European-African cooperation are considered. The role of strategy of cooperation between the European Union and the international economic organizations in stabilization of economy of the African countries is analyzed. Special attention is paid to the perspective directions of development of economic cooperation of the countries of Africa and the EU. Authors called potential problems on the way of development of the international economic cooperation of the countries of Europe and Africa.

Keywords: prospects, development, economic, relation, Africa, European Union.

Отношения Европейского Союза (ЕС) с Африкой должны по-прежнему руководствоваться политическими амбициями высокого уровня. Выраженное в обновленном политическом заявлении – Совместной стратегии стран Африки (JAES) – согласованное главами государств и правительств, а также руководством ЕС в 2007 г. JAES также является многосторонним партнерством сотрудничества. Несмотря на бюрократический дефицит, политически осведомленным и заинтересованным сторонам на самом деле удалось эффективно использовать его в благоприятных условиях. Однако партнеры потеряли политическую тягу из-за серьезных расхождений в торговле, международного правосудия, управления и культурного сотрудничества. Обновление партнерства теперь необходимо для восстановления доверия и приверженности. Это будет эффективно, только если условия будут четко определены, будет устойчивое политическое руководство и рулевое управление с обеих сторон, выравнивание по долгосрочным соглашениям континентов Африки и Европы, а также глобальные стратегии, разъяснение соответствующего и надлежащего уровня

(континентальный, региональный, национальный) реализации JAES согласно принципу субсидиарности, определение имеющихся средств, включая Панафриканскую программу. Программирование в соответствии с установками совместной стратегии функциональной и прямой связи с существующими международными, африканскими и европейскими решениями [9].

Структуры доступного пространства для неофициального диалога с участием многих сторон являются основанием для взаимопонимания и создания коалиций, усиления мониторинга и механизмов надзора за выполнением JAES парламентами, гражданским обществом и другими соответствующими органами [9].

Экономическое сотрудничество является одним из компонентов международного сотрудничества для создания условий, необходимых для облегчения процессов торговли и финансов, интеграции на международной арене путем осуществления мероприятий с целью получения косвенных экономических выгод в среднесрочной и долгосрочной перспективе. Поэтому возникли новые концепции, связанные с сотрудничеством, например, так называемое «экономическое сотрудничество», тесно связанное с изменениями, которые произошли в мировом хозяйстве и, в частности, с процессами глобализации и интеграции, которые в настоящее время происходят. В этом смысле концепция экономического сотрудничества является ответом на возникновение новых вызовов в процессах глобализации и коммерческой интеграции, которые требуют включения концепции сотрудничества в качестве релевантной переменной. Глобализация, отмеченная объединением мировых рынков, усиливает широту и масштабы связей и взаимосвязей между государствами и обществами [8].

Глобализация увеличивает взаимозависимость, коммуникацию и взаимодействие между правительствами и национальными гражданскими обществами, а также улучшает международную деятельность между общественным и частным секторами. Либерализация мировой торговли, результатом которой становится растущая взаимозависимость и дополнение мировых экономик, одновременно приводящая к сильному давлению на внутренние экономические системы, требует ускоренного роста технологического развития, переподготовки кадров и модернизации производства. Кроме того, растет идеологическое сближение ведущих стран в международной политической системе [10].

Создание и развитие Экономического и валютного союза в соответствии с Маастрихтским договором, по-видимому, являются важными элементами макроэкономической политики, способствующими поощрению и распространению инноваций. Политика денежной стабильности необходима для того, чтобы европейские фирмы могли разрабатывать более долгосрочные планы для промышленных и технологических инвестиций, поскольку любые денежные беспорядки не позволяют оценить их долгосрочную жизнеспособность и побуждают предприятия благоприятствовать краткосрочным проектам [3].

Выбор направления диверсификации в пользу конгломератной или синергической определяется несколькими факторами: структурой бюджета фирмы (фирмы, в бюджете которых значительную долю составляют расходы на научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (НИОКР), стремятся к синергической диверсификации, так как значительные вложения в исследования не могут быть использованы при конгломератной диверсификации и постоянной переброске ресурсов из одного направления бизнеса в другой. В то же время при синергической диверсификации их результаты могут быть использованы в нескольких направлениях бизнеса, что снизит долю затрат на НИОКР в цене единицы реализуемой продукции), мобильность капитала фирмы (предприятие, в силу особенностей технологического процесса, значительную часть своего капитала, содержащегося в виде основных средств, будет стремиться использовать более полно, а, следовательно, будет стремиться к синергической диверсификации), размер предприятия (крупные производственные предприятия тяготеют к синергической, а малые – к конгломератной диверсификации) [3].

В начале XXI в. в отношениях ЕС со странами Африки возник ряд проблем, имеющих принципиальную значимость для развития стратегического партнерства. В данной статье мы выделяем ключевые сферы отношений Африки и ЕС, в которых они наблюдаются. Наиболее важными и вместе с тем наиболее проблемными представляются такие сферы, как торгово-экономическое сотрудничество ЕС и Африки, развитие политического диалога в рамках совместной африкано-европейской стратегии, регулирование миграции, сотрудничество в сфере мира и безопасности [2].

ЕС остается важнейшим торговым партнером африканских государств. Согласно статистике Еврокомиссии общий объем торговли ЕС со странами Африки в 2012 г. составлял около 338 млрд евро, при этом импорт стран ЕС-28 из Африки составил 15 % импорта ЕС и 13 % его экспорта, что намного меньше, чем в торговых отношениях ЕС со странами Азии, на которые приходилось 56 % импорта и 47 % экспорта ЕС-28. На 2013 г. объем торговли ЕС с Африканским континентом составил 322,6 млрд евро, что несколько меньше по сравнению с предыдущим годом. Согласно прогнозу британского эксперта И. Тэйлора, ЕС останется важнейшим международным партнером африканских стран южнее Сахары как минимум в краткосрочной и среднесрочной перспективе. В отношениях ЕС и Африки в торгово-экономической сфере можно выделить комплекс взаимосвязанных проблем. Проанализируем их совместно с хронологией становления торговых отношений между двумя континентами [1; 4; 5; 6]

Долгое время отношения ЕС с Африкой развивались как по линии двустороннего сотрудничества той или иной европейской страны с африканскими державами, так и по линии сотрудничества ЕС и группы стран Африки. Развитие сотрудничества ЕС (в период с 1957 по 1993 гг. – ЕЭС (Европейское экономическое сообщество) и Африки (в ряде договоров – не только страны Африки, но вся группа АКТ – Африки, Карибского и Тихоокеанского бассейнов) преодолело несколько этапов и регулировалось рядом многосторонних и двусторонних соглашений. К этим соглашениям относились и Ломейские конвенции, распространявшие на африканские страны-партнеры ЕЭС преференциальный торгово-экономический режим и прочие льготы и помощь, а также служившие средством политико-экономической адаптации бывших метрополий и колоний после деколонизации. Действие последней Ломейской конвенции истекло 29 февраля 2000 г. Ей на смену пришло Соглашение Котону, нацеленное на оказание странам Африки, Карибского и Тихоокеанского бассейна содействия в развитии путем предоставления беспопшлинного доступа для практически всех товаров из этих стран на рынки стран Европейского союза, а также оказание финансовой и технической помощи. Вместе с тем соглашение предусматривало поэтапный процесс перехода к новому торговому режиму между ЕС и странами АКТ, который не будет более базироваться на односторонних преференциях африканским странам со стороны ЕС, облегчавшим их товарам доступ на рынок ЕС, согласно предыдущим Ломейским конвенциям, а будет основываться на принципах взаимности. Это означало, что и африканские страны должны будут снизить или отменить пошлины на европейские товары, а также распространить на страны ЕС ряд других благоприятствующих им условий [5].

Основой нового торгового режима должны были стать региональные соглашения об экономическом партнерстве (СЭП) с семью региональными группами АКТ, из которых пять – в субсахарской Африке [7]. Эти соглашения должны были укрепить позиции ЕС в его торгово-экономическом взаимодействии с Африкой на фоне нарастающей активности западных игроков на континенте, а также упростить проникновение европейских компаний на рынки африканских стран.

ЕС вносит свой вклад в урегулирование африканских конфликтов и миростроительство на континенте. Для ЕС укрепление мира и безопасности в Африке не только вопрос морального долга, но и возможность укрепления собственных структур в области общей внешней политики и политики в области безопасности и обороны. ЕС заинтересован в стабильной ситуации в беднейших странах Африки, так как стремится предотвратить новые потоки мигрантов [4].

80 лидеров из европейских и африканских стран определили восемь приоритетных областей сотрудничества в целях установления двустороннего стратегического партнерства: мир и безопасность, демократическое управление и соблюдение прав человека, торговля, региональная интеграция, развитие инфраструктуры, достижение «Целей развития тысячелетия» в Африке, энергетика, проблемы изменения климата и защиты окружающей среды, миграция, мобильность и занятость, наука, информационное общество и космос [2].

Библиографический список

1. Европейский союз в мире. Торговля G-2 09/04/2014. Европейская комиссия. Генеральный директорат по торговле [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://europa.eu/docile/docs/2006/September/tradoc122532.pdf> (дата обращения : 10.04.2017).
2. Кулькова, О. С. ЕС и Африка на современном этапе [Электронный ресурс] / О. С. Кулькова. – Режим доступа : http://www.imemo.ru/files/File/ru/publ/2014/2014_028.pdf (дата обращения : 06.04.2017).
3. Amit, R. A Concept of Conglomerate Diversification [Electronic resource] // R. Amit, J. Livnat. – Academy of Management. – 1988. – № 28. – Mode of access : <https://www.ukessays.com/essays/marketing/different-types-of-diversification-strategies-marketing-essay.php> (accessed date : 15.04.2017).
4. European Union, trade in goods with Africa. European Commission. Directorate General for Trade. 2013 [Electronic resource]. – Mode of access : http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2011/January/tradoc_147189.pdf (accessed date : 10.04.2017).
5. Problem of uneven economic development of the world [Electronic resource]. – Mode of access : <http://www.mruni.eu/upload/iblock/ff5/IE-13-7-3-06.pdf> (accessed date : 10.04.2017).
6. Taylor, I. The International Relations of Sub-Saharan Africa / I. Taylor. – New York, London : Continuum, 2010. – P. 98
7. The Cotonou Agreement and economic partnership agreements [Electronic resource]. – Mode of access : <http://www.ohchr.org/Documents/Issues/Development/RTDBook/PartIIIChapter19.pdf> (accessed date : 13.04.2017).
8. The Guiding Principles of AGCI's Cooperation Policy [Electronic resource]. – Mode of access : https://www.agci.cl/attachments/article/643/documento_de_trabajo_cooperacion_economica_ingles.pdf (accessed date : 15.04.2017).
9. The implementation of the joint Africa Europe strategy : Rebuilding confidence and commitments on 9th January 2014 [Electronic resource]. – Mode of access : http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/etudes/join/2014/433841/EXPOJOIN_ET%202014%2029433841_EN.pdf (accessed date : 12.04.2017).
10. United Nations. Institutional response to globalization [Electronic resource]. – Mode of access : <http://www.unpan.org/Portals/0/60yrhistory/documents/Expert%20Group%20Meeting/15th%20Meeting.E.2000.60.pdf> (accessed date : 10.04.2017).